

KAYSERİ BOSS

Ocak 2025

Yıl : 1 Sayı : 2

Ekonomi ve Aktüalite Dergisi



FIER

Kaliteli Yaşamı Keşfedin
Discover the quality of life



Mimarsinan Mahallesi Bozantı Caddesi No: 184
Kocasinan - Kayseri / TURKEY

fier.com.tr

+90 (352) 333 36 36

GRUP
AVENIR

Kayseri'nin
En Büyük Villa Projesi

İMZA¹⁶⁵

165
VILLA



KAYSERİ BOSS

İçindekiler

- 06 ►► Saffet Arslan
- 10 ►► 2025'ten Daha Ümitliyiz
- 12 ►► Şehrin Göz Bebeği TEKNOPARK!
- 15 ►► İşi Mutfağında Öğrenen İsim
BEGÜM BÜYÜKNALBANT
- 16 ►► Kayserispor'da Nurettin Açıklanın dönemi
- 19 ►► ASKON Kayseri'nin 2025 Yılı Hedefi
- 20 ►► ASKON'dan Kuzey Makedonya'da Önemli Ziyaret
- 21 ►► Kayseri Şeker Rekor Kâr Elde Etti
- 22 ►► Prensip ve Etik Sınır ile Başarıyı Kaçınılmaz
- 24 ►► Mehtap Acer Fidan
- 26 ►► İnovder Yatırım A.Ş.
- 28 ►► Safir Center
- 30 ►► Tümsiad
- 33 ►► Nilvera Yazılım
- 34 ►► Kayseri, Yatırımda Türkiye 1'incisi
- 36 ►► Ticarete Adanmış Bir Ömür...
- 38 ►► Mhp'li Ersoy'un Gündemi Ekonomi ve Ulaşım Altyapısı
- 40 ►► Kayserili Sanayicilerin Arsa ve Yer Tahsisi İsteği Sürüyor
- 41 ►► Kayseri, 6 Milyar Dolar Dış Ticaret Hacmine Sahip
- 42 ►► E-Defter Uygulamasına Geçildi:
- 43 ►► Rüzgâr Enerjisi Santrali Tamamlanıyor
- 44 ►► Kayoted
- 48 ►► Memento Travel

künye

İmtiyaz Sahibi
HUNAT TV BASIN YAYIN A.Ş.
Onursal Başkanı
Rifat AÇIKGÖZ

Genel Yayın Yönetmeni: Kürşat AÇIKGÖZ
Yazı İşleri Müdürü: Selim Gümüş
Hukuk Danışmanı: Av. Eda GEZİCİ
Baskı: Kardeşler Form Ofset Matbaa
Dağıtım: Burçak Basın Dağıtım
Yayın Türü: Yerel İki ayda bir

Adres: Sahabiye Mahallesi Nil Caddesi
No:19/A KOCASINAN/KAYSERİ
Telefon: 0352 220 88 44 – 0543 799 38 38
e-posta: info@kaysriboss.com
www.kaysriboss.com
Yıl : 1 Sayı : 2

IDEAL®

Sağlık Grubu

www.idealsaglik.com.tr

Keykubat, Osman Kavuncu Blv.
273/A 38070 Melikgazi/Kayseri

Tel: 0352 332 11 38
Email: info@idealsaglik.com.tr



İş Dünyasının "Koca Çınarı"

SAFFET ARSLAN



VIDEO İÇİN

İş hayatındaki başarıları kadar hayırseverliği ve sosyal projelerde yer almasıyla takdir gören bir isim Saffet Arslan... Erken yaşta başladığı iş hayatında başarıyı elde ederek İpek Mobilya ve ÇINKOM'da binlerce kişinin istihdamını sağlayan Saffet Arslan'ı Kayseri kamuoyu hayırsever kişiliği ile de tanıyor.

RÖPORTAJ



Hayırseverliğin Örnek İsmi

Hayırsever İş İnsanı Saffet Arslan, dünyaya 1958 yılında Hacılar'da gözlerini açmış. Şehre ve insanına birçok fayda sağlayan Arslan'ın zorlu şartlarda geçirdiği çocukluk döneminde ve günümüzde, ahlaki yönü ve hak kavramı ile rol model aldığı kişi rahmetli dedesi olmuş...

-Yaradan Mevla bir kader yazmış, onu yaşıyoruz. Ben etrafı tanımaya başladığımda öksüz olduğumu öğrendim. Dedemin yanında büyüdüm Hacılar'da. Dedem gayretli bir insandı, ondan bana örnek aldığım davranış biçimleri sirayet etti diyebilirim. İlkokulu bitirdikten sonra tahsil hayatına devam etmek masraf demektir. Bende dedemin yanında olduğum için yük olmayım istedim o zamanlarda sanayi modası vardı. Dedem sordu, "Sanayiye mi gitmek istersin, okumak mı istersin?" diye ama ses tonunda 'sanayiye mi gidersin?' daha iştahlı gibiydi, bende yük olmamak için sanayiye tercih ettim. Sanayiye geldim ve döşemeci olarak başladım işe. Bizim zamanımızda iş beğenmemek diye bir şey yoktu. O işi bulabilmek marifetti. Dedem birçok zorluk çekmiş, dramatik

şeyler de yaşamış. Yaz aylarında Düvenönü'ndeki 5 katlı binalar yeni yapılıyor, Kayseri'de modern şehir havasına giriliyor. Dedem amele olarak çalışıyor kış aylarında iş yok, inşaat yok, çerçilik yaparmış. O zaman ki ağır kış şartlarında köylere gider mal takası yaparmış, yaz aylarında akşam kendi bağının işini yaparmış. Bende benzer şeyler yaşadım ama çağıma göre evrilerek devam etti. Dedemden alıntım çok oldu, ahlaki yönüyle, hakları takip etmek yönüyle, insanlara yardımcı olma yönüyle... Tabi yaradılış gayemize göre de Kur'an'ın emrine uygun olarak. Etrafa yararlı olunmalıdır kuralına uyuyoruz ama bunun altında yatan dedemin alıntısını yapmamdı. Dedem bir yerde idolümdü.

"ANKARA, MESLEK HAYATIMIN DOKTORASI OLDU"

1969'da Kayseri'de sanayide çalışan Saffet Arslan'ın askerlik hayatından sonra yaşadığı 2 yıllık Ankara serüveni dönüm noktası olmuş. Kendi tabiri ile 'Meslek hayatının doktorası...'

-O dönem haftalıkla çalışıyorduk. 1969 senesinde Kayseri'ye geldiğimden aldığım haftalığım Hacılar'a gidip gelmeme yetmiyordu. Evden takviye alıyordum, kalfa olunca yetmeye başladı. Fakat çok çalışma, hızlı çalışma, erken öğrenme özelliklerim vardı. Çok erken öğreniyordum, kısa sürede kalfa oldum. Ben kalfa olunca haftalığımda yükseldi ama gece mesaide yapardım, benim tatilim cumartesi saat 5'den

sonra pazar gününe kadar.Ama pazar günü dedem iş hazırlardı bana o işi hızlı yapar, saat 5 gibi falan bitirdim ondan 3-4 saat güneş batana kadar istirahat ediyorsam o kadardı. Fakat ben buna öyle bir alıştım ki artık boş vakit geçirmek beni sıkıya başladı, bir şeyler üretmekten haz duyar oldum. Bunu yıllardır Japonlarda gördük sonra Çinliler bunu takip ediyorlar.Buna benzer yani insan çalışmaya âşık olur daha fazla yapmak ister mi, evet ister. Şimdi kendi görevlerimize göre bunları yapmaya devam ediyoruz. O dönem kazandığımız paralar böyleydi, sonra erken usta olunca erken yaşta dükkân açtım.Parça başına çalıştım dükkânım olmadan para biriktirdim, o biriktirdiğim parayla da dükkân açtım. Daha 17 yaşındayım o dönem para biriktirdim askerlik harçlığı falan da oradan çıkmış oldu.Asıl askerden geldikten sonra Ankara'da kaldım. 2 yıl Ankara Siteler'de çalıştım önce işçi olarak sonra ortak olarak çalıştım.Patronum çok sevdi hisse verdi bana. Ankara hayatı benim için bir dönüm noktası oldu...Yani tabir yerini tutar mı bilmem ama meslek hayatımın doktorası oldu. Daha kaliteli mal yapabilme, koltuk yapabilme, daha

farklı vizyonları edinebilme, büyük kalabalık şehrin kültürünü paylaşabilme, bunlardan çok istifade ettiğimi söyleyebilirim.Ama ne yazık ki 12 Eylül darbesi ile bütün ekonomi bozuldu, bizde henüz yeni başlamıştık. Bizim işimizde bozuldu ve tekrar Kayseri'ye geldim Kayseri'de Küçükmustafa'ya bir dükkân açarak ve evlenerek hayatıma devam ettim 6 tane çocuğum var 4 kız 2 erkek hepsini evlendirdim. 11 tane de onlardan torunum var, herkesin evi ve işi hazır.Hayatlarına devam ediyorlar, Allah hayırlı ömür versin...

"DÜNYAYI GEZEREK ÖĞRENDİK VE UYGULADIK"

Çok gezen mi daha iyi bilir, yoksa çok okuyan mı? Çok gezen, çok yer gören, çok şey öğrenir ve uygular... Siz hangisine 'daha iyi bilir' dersiniz bilemiyoruz ama meraklı bir zihin ile öğrenme, tanıma ve işin peşinden gitme kültürüne sahip olan kişiler daha iyi bilir.

-Bende dedemin, hayatımdaki idolumün yaşadıklarından dolayı benzer şeyleri yapma arzusu oluştu. Ama temelinde Hacılar'da arazinin olmaması, tarım

ürünlerinin sınırlı olması Hacılar'ı iş olsa da yapsak havasına sokuyor. Sanayide bu havayı yakaladım, 2 kat daha fazla çalışıyorsun, fazla çalışınca daha fazla kâr oluyor. Daha çok kâr olunca daha çok yatırım oluyor. Ankara'dan geldiğim dönemde dükkândan 2 asgari ücret beklentim vardı o dönemde. Bugün geldiğimiz nokta çok farklı. Hacılar'da iş bulamama, şehre gelince sanayide iş bulabilme, kazandıkça daha çok kazanabilme durdurmadı. ÇİNKUR'u satın aldıktan sonra da benzer şeyler yaşadım. En iyisini yapmaya çalışırken kendiliğinden bir hız kazanıyor sizde onun hakkını verirken büyüüp gitmiş oluyor. Tabi bu arada hayır konusunda geldiğinde küçüklüğümde edindiğim bir huyum ama temelinde dini emirler ve tavsiyeler var. Birine yardım ederken ya da zekât verirken borcunu ödemiş oluyorsun aslında ama karşılıksız yapılan iyiliklerde bir huzur ve rahatlama oluyor, mutlu oluyorsun. Zaten bütün bilim insanları da söyler, 'Karşılıksız iyilik yapan insan mutluluğu ve huzuru yakalar' diye. Bunu parayla pulla kazanamazsın. Toplum bizim, biz onun bir parçasıyız. Kayseri'ye dönme konusunda ben biraz toprağına bağlı bir



insanım. Ankara'da kaldığım sürede de her 2 ayda bir gelir, yaz-kış demeden doğup büyüdüğüm yerlerde gezdim. İpek Mobilya'nın anlaşma döneminde bütün dünyayı gezdiğim zaman sektörün gelişimine katkı verirken her şeyi sıfırdan üretmiyorsunuz, dünyada ne olup bitiyor, mesleğe 150 sene önce giren yabancılar neler yapmış fuarlarda gezdiğiniz fabrikalarda görüyorsunuz. Alıntılar yaparak bizim insanımıza, kültürümüze, becerimize göre uygulamalar yaptık. Mobilyada nasıl endüstriyel üretimler yapılır, Türk halkının ihtiyaçlarına göre tasarımlar yapılır, kültürümüze göre ne tür modeller yaparsak tamamlanır dedik. Bu ürünleri nasıl anlatırız diyerek de Türkiye'de ilk mobilya reklamını yoğun yapan firmalardan biri olduk. Nasıl dünyaya açılırız, ihracat yaparız tabi bütün bunları dünyayı gezerek öğrendik ve uyguladık.

"PAYLAŞTIKÇA BEREKETİ ARTIYOR"
Hayırsever dediğimizde çok parası olan kişi ihtiyaç sahibine yardım eder, şehrin eksiklerinin tamamlanmasına destek olur diye düşünürüz ama elindeki az bir miktarı da bölüşmekte hayırseverliktir. Paylaştıkça bereketin

arttığına inanan Saffet Arslan'da daha yolun başında ilk birikimini ihtiyaç sahiplerine destek olmak için harcamış...

Çocukluğumdan beri paylaşmayı çok severdim, bende varsa bölüşmek büyük keyif verirdi. Ekonomi büyüdüğü, çevre genişledikçe çoğaldı aslında temelde yine aynıydı. Küçükmustafa'da döşeme işi yaptığım sırada bir tane motorum vardı onunla işime gider, gelirdim. Bir atölyem var kira, bir evim var kira ama yıl sonunda 3-5 kuruş param olmuş. Buna da 10 tane elyaf ediyor, zekatına onu aldım motorun arkasına. İkişer ikişer koydum kapılara ve beni görmesinler diye kaçtım. Bu kişiden yardım aldım dememesi ve beni tanımaması gerekiyordu aynı mantık bugün devam ediyor. Paylaştıkça bereketi artıyor. Esasen biz kimiz dediğimiz zaman şekillendiren öğretilerin temeli de dini öğretilerdir. Size gelen olumsuzluklar son an da olumluya dönüşüyor.

Peygamberimiz Hz. Muhammed (sav) Hadis-i Şeriflerinde "Az sadaka çok belayı def eder" buyurmuştur. Bizler de karşımıza çıkan sorunlar için

sadaka vermenin şifa olduğuna inanır, az çok demeden sadaka vermeye özen gösteririz. Hayatına dürüst ve bölüşerek yaşamayı ilke edinen Saffet Arslan'ın başına gelen musibetlerden sonra başarıya emin adımlarla koştuğuna şahit olduk...

Aracımla çok kilometre yapardım, çok fazla kaza yaptım, çok uçurumlara uçtum ama hastanede yatacağım bir tahribat bırakmadı. Ben bunu sadakaya ve yardımlaşma duygusuna, esas koruyucunun koruduğuna bağlıyorum. 28 Şubat döneminde bende yargılandım, o dönemde asılabilirler diye medya yazıyor, çiziyor. O zaman idam vardı. O zaman ki savcıya bütün hayatımın yer aldığı dosyamın önünde olduğunu ve küçücük bir suçumuzu, ayıplı işimizi gördünüz mü? Yazıyor mu? Diye sordum. Yok dedi. Devletle, vatanla, ailede, ticari hayatımızda bir pürüz yok, pırl pırl bir yaşantı var. Sonuç olarak savcı takipsizlik kararı verdi. Geldim burada 5 yıl kadar çalışmadım, tabi rakiplerimiz yürüdü, gitti. Bizim şirketimiz geride kaldı. 2002'den sonra bir şeyler yapmam gerektiğini ve açığı kapatmam gerektiğini düşündüm. Asılacaklar deyince bayilerim kopmuş,



müdürlüklerim gitmiş hatta ortağım bile gitmiş. O dönem terk edilmişlik var ama dostluklarım, beni seven insanlar hep yanımda olmaya çalıştı. Dolayısıyla yeniden bir iş yapacağım ve Cenab-ı Allah ÇİNKOM'u denk getirdi bana, bu açıkça yardım etmektir. Sen kalbini iyi tut. Niyet halis, akıbet hayır olur, biz böyle inanıyoruz. Büyük bir arazi arıyordum, otomasyonu hızlı üretim yapan bir yapı kuruyum, ucuza üretim yapayım, çok satabileyim, büyümeyi hızlı yapayım. 5 yıl çalışmadık, o açığı kapatalım. Sonra burayı aldıktan sonra arazi için aldım burayı, bütün tanıyan dostlar ÇİNKUR'u bilenler şimdi ki adı ÇİNKOM. Ya devlet bunu yaparken çok para harcadı, hiçte Türkiye'de çinko metal yapan fabrika yok, bunu çalıştırmayı bekliyoruz dediler. Bizde peki yapalım dedik, ilk sene tabi zarar ediyorsun bilmediğin bir iş. Ama arkasında söylediğim erken öğrenme, işi hakkını vererek çalışma moduna tekrar girdim. Dışardan profesörler getirttim, onların tecrübelerini birikimlerinden istifade ettim, genç mühendislerime aktarttım derken kısa süre içinde ÇİNKOM'u kazanır, üretir hale getirdik.

FİKİR BİRLİĞİ VE HEDEF KOYMAK ŞART!
Günümüzde 'Z kuşağı' diye adlandırılan yeni nesil çok kolay sıkılan ve başarıyı çok kolay yollardan elde etmeye kendini programlamış gibi tabi istisnalar var... Saffet Arslan'da bize hayat tecrübelerini anlatırken özellikle gençlerin kendine rol model aldığı kişiler olmasının gerektiğini, ailelerin ise çocuklarının fikirlerini desteklemesi, destek verirken kontrolü elden bırakmamaları gerektiğini öğütlüyor...

Hayır yapmak esasen bahçesindeki meyve ağaçlarını budamak gibi bir şeydir, gereksizlikleri kesip atıyor. Deneyip görsünler, deneyenlere bir şey diyemem benimde örnek aldığım isimler var. Ben 67 yaşındayım insan işini severek yapınca yorulmuyor, niyet hayır, akıbet hayır diyoruz. Dürüstlikle yola çıkmak gerekiyor. Gençlerimize işini sevmelerini tavsiye ediyorum, hayatlarını yaşasınlar ama

hedefte hep gelişmiş ülkeleri ve önemli isimleri örnek alsınlar. İnsanlarımız kendileri için olmasa bile ben böyle iyiyim diyorsa bile, çocuklarının ve torunlarının garantili bir dünyada yaşamalarını istemeliler, onların mutluluğu için istemeliler. Çağa ayak uydurarak daha güçlü be gelişmiş ülke olmamız için çalışmalılar, öğrenmeye devam etmeliler. Ben hala öğreniyorum, öğreniyorum ki işimi daha iyi yapabileyim. Ailelerimizin çocuklarımızı mutlu etmek için her istediklerini kabul etmeleri doğru değil ama onlarla fikir birliğine ulaşarak, hedef koyarak onların sorumluluklarını yaşamalarını sağlamaları en güzeli. Bir arkadaşımın tavsiyesi var, ben yapamadım ama o dönemde yabancı dil çok önemli, yurt dışına çocuklarımızı gönderiyoruz, çocuklar dayanamazsa biraz direniriz sonra geri alıyoruz. Ben yaptım mesela yapmamalıydım tabi. Arkadaşım oğlunu Amerika'ya gönderdi ama giderken havaalanına kimse bırakmamış çocuğu. "Harçlığın var ister taksiyle ister minibüsle git. Amerika orada, havaalanı da orada, pasaportun var" demiş. Çocuk 6 sene kalmış Amerika'da. Ara ara geldiğinde "Baba ben havaalanına geldim" deyince "İyi oğlum, evi biliyorsun çık gel" demiş. Daha sonra çocuk şirkette bir sürü araba var beni alacak yok mu dediğinde, "Oğlum orada taksi de minibüs de var. Parana kıyıyorsan taksiye bin, yoksa minibüse bin. Evi biliyorsun, çık gel" demiş. Şu anda o çocuk fabrikayı tıkrır tıkrır yönetiyor, babası gülerek, "İyiliğin için yaptım oğlum, iyiliğin için" diyor. Ben örnek alınacak bir davranış diye düşünüyorum. Çocuğun belki o an hoşuna gitmedi ama bunlar olmasaydı şimdi bu işleri yapamazdı. Çocuğu hep alkışa alıştırmamak lazım ama hep yapmalısın, yapabilirsin zaten denilmeli. O yüzden, ailelerin çocuğuna itimat etmeleri lazım ama aşırı beklenti durumuna da sokmamak lazım.

ONLARA MÜTEŞEKKİRİM...
Başarıya ulaşmadaki en büyük etken hiç şüphesiz ki ailedir. Bazı konularda fedakârlık göstermek, bazı konularda

destek olmak güven ortamı inşa ederken tüm bunlar da uzun vadeli başarının garantisidir...

Eşim ve çocuklarım ben 24 saatin 20 saatini çalıştığım dönemlerde, haftalarca iş seyahatinde olduğum dönemlerde bensizliğe tahammül ettiler. Eğer bugün başarılı isem bunun içinde çok büyük payları var. Sosyal hayata aşırı istekleri olsa ben bunları yapamazdım. Mesaim müsaade etmezdi ama eşim ve çocuklarım tahammül etti, bütün kararlarımı onayladılar. Onlara müteşekkirim, Allah hepsinden razı olsun. Çocuklarımın hepsi de arzu edilen seviyede kaliteye ulaştı, kız çocuklarım belli bir dönem iş deneyimi yaşadı, daha sonra aile ve çocuk yetiştirme arzusuna daha çok zaman ayırdılar. 2 tane oğlum var, bir tanesi ÇİNKOM'da bir tanesi İpek Mobilya'da çalışıyor. Onların şimdi gelişim dönemleri, tamamlayınca yavaş yavaş bayrağı bizden alacaklar.

Türlü zorluğa ve yokluğa rağmen Saffet Arslan bugün, şehrimizden doğmuş 'Hayırsever İş İnsanı' kimliği ile birçok noktada adından söz ettirmiş bir insan... Peki bu kadar başarının ardından 'başaramadım' denildiği dönem oldu mu dedik, hayıflandığı konu yabancı dil ve cami eksikliği oldu...

Hiç aklıma başaramadım dediğim gelmiyor tabi bu yönde hiç düşünmedim. Belki naylondan olur ama benim yabancı dilim yok, keşke öğrenseydim diyeceğim ama belli bir yaştan sonra öğrenmek zor, benim vaktim pek olmadı. Çok özel gayret göstersem yabancı dilim olsaydı iyi olurdu. Ayrıca hayırlar diyoruz ama bir cami yapamadım henüz. İşte o da bir eksiklik, istiyorum bir yer, bir arsa bulunca yapacağım inşallah. Hayatın içinde işle ilgili hedefim kadar gidiyorum çok şükür...

Saffet Arslan'dan okuyucularımıza son bir söz; Para başarının gölgesidir...

MÜSİAD Başkanı Ferhat AKMERMER: 2025'ten Daha Ümitliyiz

Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Kayseri Şubesi, 2024 yılına dair değerlendirme toplantısını gerçekleştirdi. MÜSİAD Kayseri Şube Başkanı Ferhat Akmermer, şube üyeleri ve basın mensupları, 2024 genel değerlendirmesini yaparak 2025 yılı planlarını paylaştılar. Müstakil Sanayici ve İşadamları Derneği (MÜSİAD) Kayseri Şubesi, "2024 yılı değerlendirme ve 2025 yılı beklentileri" konulu basın toplantısı gerçekleştirdi. Toplantıda uygulanan ekonomik programa destek olma konusunda gayret gösterildiği belirtilirken bol paranın olmadığı bir dünyada işletmelerin kendi içerisinde yedek akçelerini oluşturmaları ve daha temkinli olmalarının önem arz ettiği vurgulandı.

2024'ÜN ZORLUKLARI VE 2025 BEKLENTİLERİ

Akmermer, 2024 yılının zor geçtiğini ancak Kayseri'nin ekonomik açıdan dirençli bir yapıya sahip olduğunu vurgulayarak, "2024'ü zor bir yıl olarak geride bıraktık. Şehrimiz açısından değerlendirdiğimizde ekonomik açıdan bazı firmaların daha dirençli olduğunu görebiliyoruz. İllerde kendi arasında

yarışıyor. Bursa'da özellikle mobilya kategorimiz açısından İnegöl ve Kayseri'yi kıyasladığımızda Allah'a şükürler olsun firmalarımız krize hazırlıklı olmaları pandemiyi Kayseri'nin çok iyi kullandığını analiz ediyoruz. Çünkü o dönem Kayseri iş açısından çok farklı işlere imza attı. Bu yapılan çalışmalarda firmalarımız yedek akçelerini kendileri açısından temkinli davrandılar ki beklentinin çok çok daha üzerinde ayakta kalma oranımız var. Elbette bazı sıkıntılar yaşayan firmalarımız oldu. Buda bize şunu gösteriyor ki artık krize daha dirençli işletmelerimiz buldurma zorunluluğumuz var ve dünyada eskisi gibi bol para yok. Ancak 2025'ten daha ümitliyiz. Uygulanan sıkı para politikasının ardından Merkez Bankası'nın faiz indirimi kararının olumlu sonuçlarını piyasada göreceğimizi düşünüyoruz" ifadelerini kullandı.

BÖLGESEL ASGARİ ÜCRET TALEBİ

Asgari ücret konusunda bölgesel uygulamaya geçilmesi gerektiğini ifade eden Akmermer, "Türkiye artık bölgesel asgari ücret uygulamasına geçmelidir. Hakkari'deki ile İstanbul'daki asgari

ücretin aynı olması doğru değil. Bu konuda teknik bir alt yapı oluşturularak çalışmalara başlanmalı" dedi.

SURİYE'DE KAYSERİ'NİN BAYRAKTARLIĞI

Toplantıda konuşan Akmermer, Suriye'deki konut inşaatlarında MÜSİAD Kayseri Şubesi olarak aktif rol almak istediklerini belirtti. Akmermer, "Halihazırda Suriye'deki gelişmeleri yakından takip ediyoruz. Türkiye'nin hemen yanı başında olacak bu büyük ekonomik gelişmelere kayıtsız kalamayız. Kayseri inşaat sektöründe önemli işlere imza atan firmalarımızla, bu alanda bayraktarlık yapma gayreti içerisindeyiz" dedi.

Başkan Akmermer ayrıca, Suriye'de Kayseri dahil 5 şubenin öncülüğünde 'Suriye Masası' kurulduğunu ve 400 milyar dolarlık çalışma ile 2 milyon konut projesi oluşturulduğunu söyledi.

MÜSİAD Kayseri Şubesi, 2025 yılı için güçlü bir vizyon belirleyerek çalışmalarına devam edeceğini de vurguladı.





Son 4 Yılda, Kayseri’de En Çok İstihdam Sağlayan İlan Sistemi

Kayseri’nin en büyük medya platformu olan **KayseRadar**, “iş’te Radar” ile, işveren ve çalışanı buluşturuyor.

Ekonomik ilan sistemi, 1 milyonu aşan erişim sayısı ve pratik çözümleri ile, Kayseri’nin işi, iş’te Radar’da

iş’te Radar;
KayseRadar
kuruluşudur



0538 397 44 08



/iste.radar

www.isteradar.com



Şehrin Göz Bebeği **TEKNOPARK!**



Kayseri’de Erciyes Üniversitesi bünyesinde teknolojik bilginin sahaya yansımaları için faaliyetlerini sürdüren Teknoloji Geliştirme Bölgesi Teknopark; TÜBİTAK projeleri, ENHANCER Projesi, Ur-ge projeleri, Melek Yatırımcı Ağı faaliyetleri, girişimcilik destekleri ve bölgeye değer katan diğer girişimci faaliyetleri ile adından söz ettiriyor. Erciyes Teknopark A.Ş. Genel Müdürü Serhat Dalkılıç, sağlık-biyoteknoloji alanında, bilişim sektöründe ve savunma sanayi alanında faaliyet gösteren firmalarla da ülkeye katma değer sağladıkları için gurur duyduğunu söyledi.



VIDEO İÇİN

Kayseri’de 280 firması ve 2 bin çalışanı ile Erciyes Üniversitesi bünyesinde teknolojik bilginin sahaya yansımaları için faaliyetlerini sürdüren Teknoloji Geliştirme Bölgesi Teknopark, Ar-Ge çalışmaları ile yerli ve milli üretim gerçekleştiriyor. Teknopark’ın çalışmalarını ve projelerini anlatan Erciyes Teknopark A.Ş. Genel Müdürü Serhat Dalkılıç, ORAN Kalkınma Ajansı ile birlikte 6 yıl önce başlattıkları ‘Benim İşim Girişim’ projesi kapsamında verilen prototipleme desteğinin 10 bin TL’den 50 bin TL’ye çıkardıklarını söyleyerek, “6 yıl önce ORAN Kalkınma Ajansı ile başlattığımız ‘Benim İşim Girişim’ projesi kapsamında girişimcilik ekiplerine 10 bin TL’lik destek vermiştik. 10 gruptan 3 tanesine şirketleşme desteği vererek yola çıktığımız bir destekti son 2 dönemde ise 54 takıma 800 bin TL destek verdik. Bu 54 takımdan 13 tanesi şirketleşti, 4 tanesi ihracat yapar potansiyeline geldi. Çok başarılı bulunmuş bir program ve başarıyı bir tık yukarı çıkarmak istedik ve geçtiğimiz yıl itibariyle de programda değişiklikler yaptık. 10 bin TL olan prototipleme desteğini geçtiğimiz yıl 50 bin TL’ye çıkardık. Hedefimize kariyerinin başındaki patent geliştirmiş ya da geliştirme potansiyeli olan akademisyenler bize gelsin diye düşündük. Nitekim 9 projemiz sürece devam etti. Bu 9 projeden 6 tanesi TÜBİTAK desteği olarak şirketleşmiş durumdadır. Aslında çok küçük dokunuşlarla kıvılcımı ateşlediğiniz zaman nerelerden neler çıkarabileceğinizi görmüş oluyorsunuz” dedi.

3 BİN SURIYELİ TEKNOPARK’TA EĞİTİM ALDI

Kayseri’de 2022 yılı temmuz ayı itibariyle ENHANCER Projesi ile kentte geçici koruma altındaki Suriyelilerden nitelikli kişileri seçerek yazılımcı, yazılım girişimcileri yetiştirmeyi hedeflediklerini ve bu proje ile 3 bin Suriyeliye eğitimler verdiklerini söyleyen Dalkılıç, “Ülkemizin konjektürel durumuna bakıldığında aldığımız göçlerle birlikte topluma nasıl katkımız olur diye düşünürken 2019 yılında Birleşmiş Milletler Kalkınma programıyla bir görüşme gerçekleştirdik. 2019 yılında şehrimizde takribi 90 bin Geçici Koruma Altında Suriyeli vardı. Biz de bu kişilerin iş sahibi olduklarında toplumsal adaptasyonun hızlandırıldığını bilmekle beraber işveren oldukları zaman daha çok katma değer sahibi ürün üreteceklerini düşündük. Birleşmiş Milletler’e Benim İşim Girişim İş Fikri Yarışması’nın yüzde 50’sinin Geçici Koruma Altında Bulunan Suriyelilerden oluşacak şekilde yapmayı teklif ettik ve bu teklifimiz kabul edildi. Daha sonrasında Fikir Fabrikası adı altında biz 2020 yılında bu programımızı başlattık. Pandemi başlamasına rağmen program güzel ilerledi ve çok başarılı bulundu. Daha sonrasında Konya’da bu programı aynı şekilde yine bizler uygulayıcısı olarak yeniden hayata geçirdik. Bunların sayesinde şirketleşmiş ya da freelance çalışarak hayatını devam ettiren kişiler karşımıza çıkmakta. Bu programın devamı niteliğinde ise ICPMD yani Uluslararası Göç Politikaları İyileştirme

Merkezi tarafından Türkiye’de 11 vilayet geçici koruma altındaki Suriyelilerin toplumsal adaptasyonu sağlaması ve kapasite geliştirmesi konusunda seçildi. Nitekim 2022 yılı temmuz ayında başlayan projemizle beraber Kayseri’deki geçici koruma altındaki Suriyelilerden nitelikli olanları seçerek kendilerinden yazılımcılar, yazılım girişimcileri ya da freelance çalışanlar yetiştirmeyi hedefledik. Bu kapsamda ENHANCER Projesini başlattık ve geçici koruma altındaki 3 bin Suriyeliye bizim tarafımızdan eğitimler verildi” dedi.

KAYSERİ, MELEK YATIRIMCIYA SAHİP 2’NCİ ŞEHİR OLDU

Gelecek vadeden ve inovasyona odaklanan ekiplere yatırım yapan Melek Yatırımcı Ağı faaliyetleri ile Kayseri’de 150’nin üstünde Melek Yatırımcı bulunuyor. Erciyes Teknopark A.Ş. Genel Müdürü Serhat Dalkılıç, İstanbul’dan sonra en çok melek yatırımcıya sahip ilin Kayseri olduğunu söyleyerek, “Türkiye’nin yeni tanıştığı Melek Yatırımcılık kavramı bizim için kritik bir nokta. Biz Teknopark olarak Erciyes Business Angel Network (ERBAN)’ı 2014 yılında kurduk. 6 Melek Yatırımı Erciyes Teknopark koordinasyonunda devam ettiriyoruz. Bizim 150’nin üstünde melek yatırımcımız var ve bu sayı itibarı ile Kayseri, İstanbul’dan sonra en çok melek yatırımcıya sahip şehir olmuş durumda. Bugün itibarı ile de son 10 yıl içerisinde Kayserili yatırımcılar tarafından yatırım yapılmış durumda, bu da başarılı bir

şekilde devam ediyor, ülkemiz için katma değer üretiyor. Erciyes Teknopark aslında klasik Bakanlık ve teknoloji şirketleri arasında bir arayüz yapısı olmak, onların ofislerini tahsis etmek ve bunların bakımlarını yapma süreçlerinin dışında bölgeye değer katan teknoloji transfer ofisi faaliyetleri, Ticaret Bakanlığı Ur-ge projeleri kapsamında kümelenmeler, Melek Yatırımcı Ağı faaliyetleri, girişimcilik destekleri ve bölgeye değer katan diğer girişimci faaliyetleri ile birlikte topyekün bir yapı kurmuş durumdadır. Bu yapı ile birlikte de şehrin teknolojisine yön veren ve bununla beraber elinden gelen çabayı sarf eden bir kuruluştur” ifadelerine yer verdi.

TEKNOPARK'TA ŞİRKET SİRKÜLASYONU DEVAM EDİYOR

Yatırımcı olmak isteyen kişilerin Erciyes Teknopark'ta yer alması için başvuru süreci ile ilgili bilgi veren Dalkılıç, “Erciyes Teknopark'a başvuru süreci ön başvuru süreci ile başlar, teknoparklarda yer almanın gayesi Ar-Ge projesi yürütüyor olmak dolayısıyla Ar-Ge projenizin biz nitelikli komisyonlar tarafından bu proje Ar-Ge denildikten sonra size yer tahsisi yapılmaktadır. Şu an itibarıyla yüzde 100 doluluk olmakla beraber bir sirkülasyon devam etmektedir. Ayrıca ortak alanda yaratabiliyoruz ve şirketlerin sırada çok beklemesine gerek kalmadan şirketleri içeriye alabiliyoruz. Teknoloji Geliştirme Bölgesi- 2, 15 Temmuz Bulvarı ve Aşçıyan sokak arasında yeni bölge inşaatımız devam ediyor. Bu bölgemizde daha çok büyük çaplı ofislerimiz mevcut. Burada çok sayıda küçük ofisimiz mevcut ancak yeni yerde biraz daha büyüyen Teknopark firmalarından büyük ofislere ihtiyaç duyan firmaların yer alacağı şekilde başladık.

Bu yatırımlarımızın 2025 yılı itibarıyla faaliyetlerine başlaması planlanmaktadır bu kapsamda inşaat faaliyetlerimiz bugün itibarıyla yüzde 90 seviyesine gelmiş durumdadır.

Buna ek olarak Mimarsinan Organize Sanayi Bölgesi'nin hemen yanında bir bölgemiz daha var. Orada da faaliyetlerin başlaması için çalışmalarımız devam ediyor” dedi.

TEKNOPARKLAR MİLLİ YATIRIM HAMLESİNDE ETKİN ROLE SAHİP

Teknoparkların Ar-Ge çalışmaları sonucu yaptıkları üretim ile milli kalkınma hamlesinde etkin bir role sahip olduğunun altını çizen Dalkılıç, “Teknoparkların milli kalkınma hamlesinde etkin bir rolde olduğunu kesinlikle söyleyebiliriz, buradaki firmaların bulunabilmesinin ön şartı Ar-Ge projesi yapılabiliyor olmak. Üretimin temeli Ar-Ge ve Ar-Ge yapmadığınız bir şeyi yerli ve milli olarak üretmeniz mümkün değildir. Biz de milli teknoloji hamlesi kapsamında teknoparkların kurulması, büyümesi ve gelişmesi ile beraber aldığımız mesafe aslında şu anda herkesin görebildiği bir mesafedir. Bizim teknoloji alanında yapılmış olan üretimimizin birçoğunun temelinde Teknopark ya da Ar-Ge merkezi firmaları tarafından yapıldığını herkes görebilmektedir. Toplumsal kalkınmanın teknoloji ile başlayacağı ve teknolojinin de teknoparklarla ve Ar-Ge merkezleri ile topluma yansıtacağı buradaki şirketler temelinde gerçekleşebileceği herkesin bildiği bir gerçek olarak düşünüyorum” ifadelerini kullandı.

İLKLERİN ADRESİ TEKNOPARK!

Yatırım yapmak isteyen kişilerin teknoloji ile ilgili danışmak istediği konularda

ekip olarak destek sunduklarını söyleyen Dalkılıç, Teknopark bünyesinde çalışmalarını gerçekleştirerek ilkleri gerçekleştiren firmalarla da gurur duyduğunu söyleyerek sözlerini şöyle noktaladı; “Biz Teknoloji Transfer Ofisi faaliyetlerini yaparken Avrupa İşletmeler Ağı kapsamında Sivas-Kayseri-Yozgat TR72 bölgesindeki tek temsilci pozisyonunda bulunuyorken diğer yaptığımız faaliyetlerin tamamında verdiğimiz hizmetlerin Teknopark yönetici şirket kısmındaki ofis kiralamalar hariç olmak üzere tamamını ücretsiz gerçekleştiriyoruz. Teknoloji ile ilgili danışmak istedikleri bir konu olduğunda patentle ilgili danışmak istedikleri bir konu varsa nereden başlamalıym diye sormak istediklerinde yol haritası çizecekleri bir mekanizmadan bahsediyoruz. Ben ve ekibim gelen herkese kapımızın açık olduğunu bildirmekle beraber onlardan tek beklentimiz bizleri ziyaret etmeleri belki bizim yetişemediğimiz kişiler varsa bizlerle iletişime geçmeleri ve devamında yeşil dönüşüm dijital dönüşüme kadar akıllarına gelebilecek her türlü teknik desteği en azından yol haritasının çizilmesi noktasında desteğin tarafımızca verilebileceğini söylemek istiyorum. Teknopark bünyesinde çalışmalarını sürdüren firmalara örnek vermek gerekirse TURKOVAC aşısının mucidi Aykut hocamız da bugün bizim girişimcimiz diğer taraftan Türkiye'de ilk defa üretilen yara örtüsü, Türkiye'de ilk defa üretilen cilt altı mezoterapi dolguları, Türkiye'de ilk defa üretilen malzeme mühendisliği yapıları, Türkiye'de ilk defa yapılan batarya çalışmaları gibi birçok çalışmamız var.”



ENERJİNİZ GÜNEŞTEN GELSİN



Fatih Sultan Mehmet Mah. Poligon Cad.
No:8/B D:62 Buyaka Kule 2, Kat:16
Ümraniye/İstanbul 34771



+90 216 322 6 766



www.somyatirim.com





Kayseri Serbest Bölgesi Rekor Tazeledi: 650 Milyon Dolarlık İhracat Yapıldı

Elektrikli ev aletleri, metal ofis ve bahçe mobilyaları başta olmak üzere birçok ürün üreten Kayseri Serbest Bölgesi'nden 2024 yılında yaklaşık 650 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirildi. Yaklaşık 7 milyon metrekarelik alanıyla yüz ölçümü bakımından Türkiye'de birinci, ticaret hacmi olarak ise 8. sırada yer alan Kayseri Serbest Bölgesi, ülke ekonomisine önemli katkı sağlıyor. 2023 yılında 560 milyon dolarlık ihracat gerçekleştirilen serbest bölgede, bu rakam geçen yıl 90 milyon dolarlık artışla 650 milyon dolara ulaştı. Ticaret hacmi geçen yıl yaklaşık 1 milyar 400 milyon dolara çıkan serbest bölge, önemli yatırımlarla firma sayısını ve ihracat rakamlarını artırıyor. Kayseri Serbest Bölge Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Palancıoğlu, Serbest Bölgelerinin ihracata açılan bir kapı olduğunu söyledi. Türkiye'de 19 serbest bölge olduğunu hatırlatan Palancıoğlu, şunları kaydetti: "Kayseri'nin ihracatının yaklaşık yüzde 25'i buradan yapılıyor. 6 bine

yakın çalışanı, 154 firmanın üretimiyle Kayseri'ye değer katıyor. Burada 9 yabancı firmamız var. Özellikle Amerika, Kanada ve Avrupa ülkeleri başta olmak üzere dünyanın birçok ülkesine buradan ürünler ihraç ediliyor. Tabii çok kıymetli firmalarımız var. Burada özellikle fırın ve ütü gibi elektrikli ev aletleri yoğun bir şekilde üretiliyor. Aynı zamanda metal ofis mobilyaları, bahçe mobilyaları, kablo ve halat tarzı nitelikli ürünlerimiz üretiliyor ve yurt dışına ihraç ediliyor"

"Yabancı yatırımcılardan ilgi var"

Palancıoğlu, serbest bölgenin üretim açısından Kayseri'ye çok büyük katma değer kattığını vurguladı. Yerli ve yabancı yatırımların Kayseri Serbest Bölgesi'ne ilgi gösterdiğinin altını çizen Palancıoğlu, "Şu anda da buraya özellikle yabancı yatırımcılardan ilgi var. Ambargo uygulanan ülkelere Çin ve Rusya başta olmak üzere görüşmelerimiz var. Burada üretim yaparak yurt dışına satmayla ilgili. Dolayısıyla yatırımcılarımıza biz

elimizden geldiğince yardımcı oluyoruz" diye konuştu. Yatırımcıların önünü açmak için önemli çalışmalar yaptıklarını anlatan Palancıoğlu, yatırımcının arsa ve inşaat maliyetinden kurtulması amacıyla 3 hangar ve 40 dükkan yaparak kiraya verdiklerini dile getirdi. Kayseri Serbest Bölgesi'nin önemli yatırımlarla Türkiye gündemine oturacağını belirten Palancıoğlu, şöyle devam etti:

"2024 yılında yaklaşık 650 milyon dolarlık bir ihracat rakamına ulaştık. Bu rakamlar gün geçtikçe artacaktır. Buradaki katma değeri yüksek ürünlere ilave olarak vagon üretimi başta olmak üzere traktör üretimiyle ilgili de görüştüğümüz firmalar var. İnşallah bunlar burada üretim yapmaya başladığında bu rakamlar çok daha üst seviyeye çıkacak. Kayseri Serbest Bölgesi'nde her sene yüzde 10-12 oranında her alanda artış söz konusu"



RÖPORTAJ

İş Mutfağında Öğrenen İsim BEGÜM BÜYÜKNALBANT

Kayseri’de 1969 yılından bu yana atıştırma sektöründe faaliyet gösteren Oylum Gıda, 16 bin metrekare kapalı alanda kadın ağırlıklı çalışan bir şirket olarak Türkiye’nin köklü sanayi kuruluşları arasında yer alıyor. Şirketin ana ürün gruplarını bisküvi, kremalı bisküvi, gofret, kaplamalı gofret, küp gofret, marshmellowlu bisküvi ve sürülebilir fındık kreması oluştururken 18 bin tonluk yıllık üretim kapasitesi ile tam otomatik üretim hatlarında üretimini gerçekleştiriyor.

Peki siz Kayseri’de 1990’lı yıllarda bebe bisküvisi üretimine de yer veren Oylum Gıda’nın reklam yüzünü hatırladınız mı? İşte o zamanların reklam yüzü olan bebek, bugünlerde Oylum Gıda Satın Alma ve Kurumsal İletişim Direktörü olan Begüm Büyüknalbant...

-Bu kısım benim için çok önemli çünkü üniversitede çok sevdiğim tez danışman hocam bana mezun olurken şunu demişti; “Orada sana her zaman bir sandalye ve masa var ama sen orada iş nasıl yapılıyor bilmezsen yönetici olamazsın. İşin işleyişini öğrenmen gerekiyor” demişti. Bunun üzerine ben üniversiteden sonra işe üretimde başlamak istedim çünkü neyi nasıl ürettiğimizi bilemezsem gerçekten yönetici olamazdım. Bunu abime ve babama söyledim ve dedim ki ben içeride üretimde ‘Gıda Teknikeri’ olarak çalışmak istiyorum ama lütfen kimseye

benim kim olduğumu söylemeyin, ben gerçekten öğrenmek istiyorum. Onayı aldım önlüğümü giyindim ve tekniker gibi bisküvi dizmekten kutulama yapmaya tarihlere yapmaktan kutuları paletlere yerleştirmeye kadar birçok işi yaptım. Sonra üretimde usta başları küçüklüğümü bildikleri için gözlerden anımsadılar ve deşifre oldum. Benim bir bebeklik fotoğrafım vardı, eskiden bebe bisküvisi üretirken üzerinde basılıydı. Onu üretimde bulmuş ve bu sensin dedi. Bir buçuk 2 ay kadar içeride tecrübe edinmiş oldum çok keyifliydi benim için. Ondan sonra da insan kaynaklarında çalışmaya başladım, sonra üretim planlama, muhasebe-finans derken bütün birimlerde kısa kısa rotasyonlarla kendimi en mutlu hissettiğim alanda ilerlemeye devam edeceğime karar vererek bu pozisyona geldim ve bu pozisyonda olmaktan çok mutluyum.

“İNSANI BAŞARILI YAPAN, BAŞARISIZLIKLARIDIR”

Girişimde bulunduğumuz her iş bazen istediğimiz seyirde gitmeyebilir, sonu hüsrana olabilir. Fakat Oylum Gıda Satın Alma ve Kurumsal İletişim Direktörü olan Begüm Büyüknalbant’ın kendi motivasyonunu sağladığı ve duyanı aslında kendine getiren güzel bir sözü varmış; “İnsanı başarılı yapan, başarısızlıklarıdır...”

-Benim kendi yazdığım bir sözüm var ve bu gerçekten beni her zaman motive etmiştir. “İnsanı başarılı yapan, başarısızlıklarıdır” bu sözü bir arkadaşımın telefonda iş ile alakalı konuşurken buldum. Bir girişimi başarısız olmuştu ve pes etmek üzereyken bir anda ağızından çıkıverdi. Dedim ki başarısız olmadan başarıyı hedefleyemeyiz. Ve sonra düşündüm

ki çok doğru bir şey aslında. Başarısız olmadan başarının tadını alamayız. Bu yüzden de bazen bakıyorum etrafıma onlar yaptıysa sen daha iyisini yapmalısın diyorum. Hayatta hiçbir zaman büyük hırslarım olmadı ama tabii ki başarının zevkini yaşamak için araştırmalar yaptığım çok fazla konu ve olgu oldu. Benim pozisyonum gereği sadece Türkiye değil, Dünya'dan da haberdar olmak gerekli. Alım yapmış olduğumuz girdilerin önemli kalemlerini ithal ettiğimiz durumlar olmakta bu yüzden Dünyadaki piyasalara da hâkim olmak gerekli.

3 kardeş 3. kuşak olarak yönetici pozisyonunda görev alan Begüm Büyüknalbant'ın baba ve ağabey faktörü ile çalışmanın avantajlarını yaşıyor.

-İş hayatında birçok iyi ve kötü tecrübem oldu. Herhangi birini seçmem mümkün değil ama rotasyonlar sırasında birçok tecrübeye sahip olarak, hatalar yaparak yapmamam gerektiğini öğrendim. Çok büyük geri dönüşümde hatalar elbette yapmadım önümde babam ve ağabeyim gibi iki önemli yöneticiyle istişare içerisinde çalışmanın avantajları olsa gerek.

OYLUM GIDA'NIN DÜNÜ VE BUGÜNÜ...

55 yıllık tecrübesi ile atıştırmalık sektörünün köklü markalarından olan Oylum Gıda, 30 bin noktada yurt içi, 40 ayrı ülkeye ihracat yaparak yurt dışı satışlarını gerçekleştiriyor.

-Oylum Türkiye'nin köklü ve önde gelen atıştırmalık markalarından bir tanesidir. 55 yıllık bir tecrübe ile yönetilmektedir ve 3. kuşak olan bizlere yönetim geçmiştir. 2012 yılında Borsa İstanbul'da işlem gören şirketimiz, 30 bin noktada yurt içi satışı bunların içerisinde ulusal zincir marketler (A101-BİM-TKK-Metro-Bizim Toplu Tüketim ve Hakmar) bulunmaktadır. Ayrıca, 40 ayrı ülkeye ihracat yapmaktayız. Satışlarımızın yüzde 65'i yurt içi, yüzde 35'i yurtdışıdır. Bu pastanın payını ihracat kısmında artırmayı hedeflemekteyiz. Borsa

İstanbul'da işlem gören bir şirket olarak gerek yurt içinde gerekse yurt dışında marka bilinirliğimizi artırdığı gibi güvenli tedarikçi olarak da bizleri daha üst seviyelere çıkarmaya başlamış bulunmaktadır. Bugünün şartlarına baktığımız zaman önemli akreditasyonlara sahip olan şirketimizin BRCGS, Helal Sertifikası, ISO 22 000, ISO 14 001, ISO 45 001 kalite sertifikaları bulunmaktadır. Ayrıca Sedex ve BSCI Sosyal uygunluk sistemlerini de yürütmekteyiz.

2025 YILINDA HEDEF: CİRODA ÇİFT HANELİ ORANDA ARTIŞ

2024, tüm Türkiye için ekonomik olarak zorlu geçen bir yıl oldu. Oylum Gıda, yurt dışında güvenli tedarik ilişkilerinden dolayı ekonomik sorunlardan minimum seviyede etkilenirken 2025 yılı hedeflerinde ise cirosunu çift haneli oranlara taşımak bulunuyor...

-Tüm Türkiye'de ekonomik olarak zorlu bir yıl geçirdik. Enflasyonun düşürülmesi için uygulanan politikadan dolayı taleplerde tabii ki azalma yaşandığı dönemler oldu. Ama firmamız her zaman yurt içinde de yurt dışında da güvenli tedarik ilişkisinden dolayı bundan minimum etkilendiğini söyleyebiliriz. Üretim tonajlarında geçen yıla paralel bir şekilde seyrettiğini görmekteyiz. Bu konuda çok büyük kayıplar yaşamadık. Şirketimizin orta ve uzun vadede hedefi ihracatı yüzde 50 oranına getirmektir, bunun için 2022 yılında İstanbul'da İhracat Ofisi açtık. 2025 yılında da ciromuzun çift haneli oranda artışını hedefliyoruz.

OYLUM GIDA'NIN GLOBAL YOLCULUĞU...

Dünya'ya açılan Türk markası Oylum Gıda, global pazarda alanında en iyi olma anlayışı ile ilerliyor. Yerelden globale evrilmiş ve pazarda marka bilinirliğini sağlamış Oylum Gıda, 1969'dan bu yana sürdürdüğü mükemmeliyetçi yaklaşımı sayesinde 2025 yılında da pozisyonunu koruyacak...

Global pazarda hedeflerimizden olan Amerika-Kanada ve İngiltere gibi gelişmiş ülkelerde ürünlerimizin satışı uzun süredir yer almakta ve bu kapsamda 3 ana markamızın (Oylum-MasterBaker ve Pink Panda) uluslararası isim haklarının tescillerinin tamamlanma aşamasına gelmiş bulunmaktayız. Ayrıca Orta Doğu ve Avrupa pazarında kuvvetli marka bilinirliği ve güvenli bir tedarikçi olmamızın avantajlarını görüyoruz. Sektördeki çok büyük oyuncuların sonraki kategoride önemli yer edinmiş durumdayız. 2025 itibariyle de bu pozisyonumuzu koruyacağımızı düşünüyoruz. Pazar payımızı da gün geçtikçe artıracığımızı düşünüyoruz.

Son yıllarda birçok genç, girişimci olmak, yeni yatırımlar yapmak için adımlar atıyor. Yeni atılımlar için sadece fikir bulmak yetmezken girişimcilerin önceliklerinin 'İş Modellemelerini' doğru yapmaktan geçtiğini söyleyen Begüm Büyüknalbant, yeni yatırımcılara ve genç girişimcilere pes etmeden ilerlemelerini öneriyor.

-Girişimcilik denilince akla bir start-up projesi geliyor ama girişimcilik illa hiç yapılmamış bir şeyin ortaya sürülmesi demek değildir. Var olan bir projeye katkı sağlayarak ve farklı açılardan ele alarak da bir ürün geliştirmesi ile iç girişimcilik yapılabilir. 2. ve 3. kuşak olan bizlerinde yapmış oldukları bir iç girişimcilik meselesidir. Bu yüzden genç girişimci arkadaşlarımızın öncelikle 'İş Modellemelerini' doğru veri analizleriyle yapmalarını ve yapmış oldukları bu analizlerin doğru sonuçlanıp sonuçlanmayacağını denemeleri ve olumsuz bir olayda ise yeniden iş modelini değiştirerek ilerlemelerini tavsiye ediyorum. Dediğim gibi insanı başarılı yapan, başarısızlıklarıdır. Bununla alakalı da üniversitelerle iş birlikleri içerisinde olmalarını tavsiye ederim. Daha sonra da pes etmeden ürünlerini ya da hizmetlerini geliştirmelerini öneririm.

"KAYSERİ'NİN KADINLARI ÇOK AKILLI"
TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu (KGG) Eğitim ve Proje Komisyonu Başkanlığı görevini de sürdüren Begüm Büyüknalbant, Kayseri'nin kadınlarının hem akıllı hem de yaratıcı fikirlere sahip olduklarını belirterek, sanayide kadın elinin değmediği bir projenin de olmadığını söyledi.

-Ticaret Odası Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu 2023 yılında yeni dönemi ile başlarken ben de orada İcra Kurulu'nda görevi ile yerimi aldım. Şu an da Eğitim ve Proje Komisyon Başkanlığı yapmaktayım. Birçok eğitim ve projeler için icradaki arkadaşlarım ve ben özverili bir şekilde çalışmaktayız. Burada olmaktan çok mutluyum birbirinden değerli iş insanları ve akademisyen arkadaşlarımızla çalışma ve tanışma fırsatımız oldu. Kayseri'nin kadınları gerçekten hem çok akıllı hem de çok yaratıcı farklı iş kollarına el atmış durumda. Kayseri bu konuda bence Türkiye'nin öncülerinden diye düşünüyorum. Sanayide kadının elinin değmediği hiçbir iş kolu ya da bir proje yok. Bu bizi çok mutlu ediyor. Daha da gelişerek artacağına inanıyorum.

"İCAT ÇIKARMAYA DEVAM EDECEĞİZ"
Begüm Büyüknalbant, TOBB Kayseri KGG ile kadınlara ve gençlere yönelik yeni projelerin süreceğini, fikirlere üretmeye ve İCAT ÇIKARMAYA devam edeceklerini söyledi.

-Evet tabi ki de her zaman biz kadınlarımızın yanında ve yaş ayrımı yapmaksızın arkasındayız. Üniversitedeki arkadaşlarımızdan tutun da ev hanımlığından sıkılmış birçok kadınıma yeni istihdam kapıları açmaya ve bunlar için fırsatlar sunmaya devam edeceğiz. Hali hazırda şu an AGÜ ile yürüttüğümüz 'Girişimcilik' projemiz var. 10 haftalık bir projenin 4. haftasını tamamladık. Burada bize destek olan üniversite yöneticilerinden Prof. Dr. Erk Hacıhasanoğlu'na ve eğitimin danışmanlığını yapan Doç. Dr. Adil Oran hocamıza teşekkürlerimizi sunuyoruz kurul olarak. Biliyorsunuz 2023-2024 yılında Ticaret Odası Kadın Girişimciler Kurulu olarak ilk icraatımız 4 üniversite ile bir iş birliği protokolü imzalamak oldu ve bu üniversitelerin hepsinde 'girişimcilik' kulüpleri açmış olduk. Buradaki öğrencilerimizin de aktif bir rol almaları için de hemen bir proje yarışması düzenledik. Konusu

'sürdürülebilirlik ve geri dönüşüm' ile alakalı idi çok farklı projeler geldi. 4 üniversitemizden de hocalarımızla jürimizi oluşturarak bu muhteşem fikirleri dinledik. İlk 3'ü seçtik ve onlara güzel bir tören ile hediyelerini takdim edeceğiz. Biliyorsunuz, biz kadınlarda fikir üretmeleri bitmez ve üretmeye de devam edeceğiz. Kısacası TOBB Başkanımız Sayın Rifat Hisarcıklıoğlu'nun dediği gibi **'İCAT ÇIKARMAYA'** devam edeceğiz. Bir sonraki projemiz için ise Sanayi Odası Genç Girişimciler Kurulu ile ne yapabiliriz diye istişare ettik. Onlarla da Sanayi- Üniversite iş birliği ile 'Yeşil Sanayi' projesi için eğitimler üzerine konuştuk. Umarım onlarla da birlikte yürüttüğümüz kapsamlı bir eğitim programı gerçekleştiririz. Bizi her zaman destekleyen TOBB Başkanımız Rifat Hisarcıklıoğlu'na, Kayseri Ticaret Odası Başkanımız Ömer Gülsoy'a ve Kadın Girişimciler Kurulu Başkanımız Tuğbahan İlgü'ye buradan da teşekkürlerimi sunmak isterim.





Kayserispor'da Nurettin Açıkalın dönemi

Türk futbolunun köklü kulüplerinden Kayserispor'un başkanlık koltuğuna oturan Nurettin Açıkalın, hem iş dünyasındaki başarıları hem de kulüp için sergilediği fedakârlıklarla dikkat çeken bir isim. İş dünyasında yıllara dayanan bir tecrübeye sahip olan Açıkalın, Kayserispor'un mali sorunlarına çözüm bulmak ve kulübü yeniden güçlü bir yapıya kavuşturmak için büyük çaba gösteriyor.

Nurettin Açıkalın Kimdir?

Nurettin Açıkalın, Kayseri'nin tanınmış iş insanlarından biridir. Ailesi, üç kuşaktır taahhüt sektöründe faaliyet gösteren köklü bir iş geçmişine sahiptir. Hem iş dünyasında hem de Kayserispor camiasında aktif bir isim olan Açıkalın, kulübün asbaşkanı olarak başladığı görevini başkanlık pozisyonuna taşıyarak şehrin futbol dünyasında daha da önemli bir yere gelmiştir.

Nurettin Açıkalın, Kayseri'de doğmuş ve burada ailesinin uzun yıllardır yürüttüğü işlerini devam ettirmiştir. Özellikle inşaat ve taahhüt sektöründe faaliyet gösteren Açıkalın ailesi, Türkiye'nin farklı bölgelerinde birçok projeye imza atarak sektörde güvenilir bir konuma ulaşmıştır.

Kayserispor'un mali sorunlarını çözmek ve kulübü yeniden yapılandırmak için yoğun mesai harcayan Açıkalın, sadece mali katkılarıyla değil, liderlik becerileri ve iş dünyasındaki deneyimiyle de dikkat çekmektedir.

Nurettin Açıkalın'ın Kayserispor Başkanlığına Yolculuğu

Kayserispor, son yıllarda finansal krizlerle ve transfer yasaklarıyla mücadele eden bir kulüp olarak öne çıkıyordu. Başkan Ali Çamlı'nın istifasının ardından, kulübün geleceğini belirleyecek yeni bir lider arayışına girildi. Yapılan toplantılar ve görüşmeler sonucunda, Nurettin Açıkalın başkanlık görevine seçildi.

Başkanlık koltuğuna oturduğu ilk andan itibaren kulübün mali durumunu iyileştirmeyi hedefleyen Açıkalın, ilk iş olarak transfer yasağını kaldırmak için şahsi servetinden 400 bin Euro'luk bir katkıda bulundu. Ayrıca, Kayserispor'un borç yükünü azaltmak adına kendi şirket çeklerini kullanarak kulübe mali destek sağladı. Bu adımları, Açıkalın'ın yalnızca bir yönetici değil, aynı zamanda kulübe gönülden bağlı bir isim olduğunu gözler önüne serdi.

Nurettin Açıkalın'ın Ailesi ve İş Dünyasındaki Yeri

Açıkalın ailesi, Kayseri'de iş dünyasında köklü bir geçmişe sahiptir. Nurettin Açıkalın, ailesinin üç kuşaktır yürüttüğü taahhüt ve inşaat işlerini devralarak bu alandaki başarılarını devam ettirmiştir. Ailesi, özellikle inşaat projelerinde hem bölgesel hem de ulusal çapta önemli bir rol oynamıştır.

1925 doğumlu rahmetli dedesi Nurettin Açıkalın ve babası Yaşar Açıkalın, ailenin iş dünyasındaki güçlü temellerini atan

isimlerdir. Bu mirası devralan Nurettin Açıkalın, iş dünyasındaki başarısını Kayserispor'un yararına kullanmayı kendine misyon edinmiştir.

Kayserispor'un Geleceği İçin Attığı Adımlar

Kayserispor, geçmişte hem sportif hem de ekonomik anlamda zor günler geçiren bir kulüp olarak dikkat çekmiştir. Ancak Nurettin Açıkalın'ın liderliğinde kulübün yeniden güçlü bir yapıya kavuşması hedeflenmektedir. Göreve geldiği günden itibaren şu adımları atmıştır:

Transfer Yasağını Kaldırma:

Kayserispor'un transfer yasağını kaldırmak için şahsi servetinden 400 bin Euro'luk bir kaynak sağlamıştır.

Kulübün Borçlarının Azaltılması:

Kayserispor'un borç yükünü hafifletmek için kendi şirket kaynaklarını kulübe aktarmıştır.

Mali Yapının Güçlendirilmesi: Kulübün ekonomik durumunu daha sürdürülebilir hale getirmek adına çeşitli finansal düzenlemelere gitmiştir.

Uzun Vadeli Planlama: Açıkalın, kulübün sadece bugünü değil, geleceğini de kurtarmayı hedefleyen projelere odaklanmıştır.





ASKON Kayseri'nin 2025 Yılı Hedefi

Ekonomi Zirvesi ve Havacılık Sektörü

Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği(ASKON) Kayseri Şube Başkanı İlker Barlı, 2024 yılını değerlendirerek 2025 yılı hedefleri arasında AS Yatırım A.Ş. ile havacılık sektöründe yapılan çalışmalarla ilk ürünlerin piyasaya sunulmasıyla ekonomiye katkı sunacaklarını söyledi.

Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği(ASKON) Kayseri Şube Başkanı İlker Barlı, 2024 yılında hayata geçirdikleri projeleri değerlendirdi. 2024 yılının Kayserili iş insanları ile ticari ilişkiler kurulması adına birçok fırsat elde ederek geçirdiklerini söyleyen Başkan Barlı, "2024 yılı ASKON için oldukça verimli geçti. Üye sayımızı 155'e çıkararak büyümeye devam ettik. Sosyal sorumluluğumuz gereği Kızılay, Yeşilay, ANDA Arama Kurtarma Derneği, Gökbörü Arama Kurtarma Derneği ve Muharip Gazilerimiz gibi sivil toplum kuruluşlarıyla iş birlikleri gerçekleştirdik. Birlikte çok güzel projelere imza attık. Aynı zamanda iş dünyasının kabiliyetini artırmak ve ihtiyaçlarını karşılamak üzere Kayseri

Valisi, Milletvekilleri, Belediye Başkanları, Kurum Müdürleri, sektör temsilcileri, sivil toplum kuruluşları başta olmak üzere hemen hemen her kurum ile karşılıklı ziyaretler gerçekleştirerek ilişkilerimizi güçlendirdik. Kayseri'nin ekonomisine fayda sağlayacağını düşündüğümüz ülkelerin büyükelçilerini Kayseri'ye davet ettik. Şehrimizde Büyükelçileri ve beraberindeki heyetleri ağırladık. Kayseri'nin ekonomik, kültürel ve sosyal yapısını yerinde gösterme imkânı bulduk. Bu girişimlerimiz Kayserili iş insanlarımız ile ticari ilişki kurmaları için birçok fırsat sağladı. Çok önemseydiğimiz bir başka projemiz ise ASKON ERVA Spor Okullarımız. Erkiyet bölgesindeki iki merkezimizde 260 öğrencimize eğitimlerimiz devam

ediyor. Öğrencilerimiz ücretsiz olarak boks, taekwondo, kickboks, çim hokeyi, voleybol ve basketbol gibi branşlarda eğitim alıyorlar. Sadece spor eğitimleriyle kalmayıp, keyifli etkinlikler düzenliyoruz. Öğrencilerimizin fiziksel gelişimiyle birlikte sosyal ve manevi gelişimlerine de katkı sunmayı amaçlıyoruz. En büyük motivasyonumuz öğrencilerimizin mutluluğu..." dedi.

KÜLTEPE EKONOMİ ZİRVESİ'NİN BEŞİNCİSİ İÇİN ÇALIŞMALAR BAŞLADI

Kültepe Ekonomi Zirvesi'nin 5'incisi için çalışmaların sürdürüldüğünü söyleyen ASKON Kayseri Şube Başkanı İlker Barlı, 2025 yılında Kültepe'nin hem Kayseri hem de Türkiye gündeminde daha çok

yer alacağını belirtti. Kültepe Ekonomi Zirvesi'nin çok yönlü bir program olacağını ifade eden Barlı, "Kültepe hem Kayseri hem de Türkiye gündeminde 2025 yılında daha çok yer alacaktır. Beşinci Kültepe Ekonomi Zirvesi'ni bu yıl gerçekleştirmeyi planlıyoruz. Altyapısını hazırladık. Ekonomi Zirvesinin 2025 yılına etki bırakacak şekilde gerçekleşmesi için çalışmalarımızı sürdürüyoruz. Zirvemiz iş dünyası ve akademik çevreleri bir araya getirdiği gibi uluslararası temsilciler ile çok yönlü bir program olacak. Ticaretin mihenk taşı olarak adlandırdığımız Kültepe'nin bilinirliğine katkı sağlamayı amaçlıyoruz. Kayseri'de inşası tamamlanmak üzere olan Kültepe Müzesi'ni de önemsiyoruz.

Kültepe markasının şehrimize sağlayacağı katkının farkındayız" dedi.

ASKON'DAN ŞİRKET PROJESİ: AS YATIRIM A.Ş.

AS Yatırım A.Ş. ile havacılık sektöründe 2025 yılı hedefleri arasındayapılacak çalışmalarla ilk ürünlerin piyasaya sunularak ekonomiye katkı sunacaklarını söyleyen Başkan Barlı, "ASKON çatısı altında AS Yatırım A.Ş. ile havacılık sektörüne yöneldik. Bilgi birikimimizi ve sermayemizi ülkemize katma değer sunacak, istihdam sağlayacak, ithal ürünlere ikame olacak bir alanda faaliyet göstermek üzere üretim tesisi haline getirmeyi kararlaştırdık. Güçlü Türkiye

Yüzyılı'nda biz de tüm imkanlarımızla katkı sağlamak istiyoruz. Sektör temsilcileri ve ülkemizde havacılık sanayinde faaliyette bulunan güzide şirketler ile önemli bağlantılar kurduk ve anlaşmalar sağladık. Planlarımıza göre 2025 yılının üçüncü çeyreğinde üretim hattımız hazır olacak ve ilk ürünleri piyasaya sunmaya başlayacak. Kayseri'miz ekonomisine çok değerli bir alanda önemli bir işletme kazandırıyoruz" şeklinde konuştu. ASKON Kayseri Şube Başkanı İlker Barlı, 2024 yılının ASKON Kayseri Şubesi için dolu dolu geçtiğini ve 2025 yılında da yapılan çalışmaların üzerine koyarak devam etmek istediklerini belirtti.

ASKON'DAN KUZEY MAKEDONYA'DA ÖNEMLİ ZİYARET

Anadolu Aslanları İş Adamları Derneği (ASKON) Kayseri Şube Başkanı ve yönetim kurulu üyelerinden oluşan heyet, Kuzey Makedonya'da bir dizi önemli ziyaret gerçekleştirerek Türkiye ile Kuzey Makedonya arasındaki ekonomik iş birliğini güçlendirmek adına temaslarda bulundu.

T.C. Üsküp Büyükelçisi ile Önemli Görüşme

Dış Ekonomik İlişkiler Kurulu (DEİK) Kuzey Makedonya yönetiminde yer alan heyet önce T.C. Üsküp Büyükelçisi Fatih Ulusoy ile bir araya geldi. Görüşmede, iki ülke arasındaki ekonomik iş birliği olanakları detaylı şekilde ele alındı. Ardından heyet, Üsküp Teknolojik Sanayi Geliştirme Bölgesi'ndeki fabrikaları yerinde ziyaret ederek bölgenin üretim altyapısını inceledi. Ayrıca ziyaret kapsamında DEİK Kuzey Makedonya İş Konseyi adına yapılan toplantılarda, ticaretin artırılması ve yeni iş birliklerinin oluşturulmasına yönelik fikir alışverişinde bulunuldu.

İlker BARLI: "Türk iş dünyasının Kuzey Makedonya ile yakın teması artacak"

Limak Kuzey Makedonya Ülke Müdürü Kurthan Apaydın ile yapılan görüşmede bölgede devam eden projeler değerlendirildi. Ayrıca MATTO (Makedonya-Türkiye Ticaret Odası) yönetimi ve üye firmalarla yapılan toplantılarda iş dünyasını ilgilendiren çeşitli konular ele alındı. DTİK Kuzey Makedonya Temsilcisi Bilal Sucubaşı ile gerçekleştirilen toplantılarda ise ülkeler arasındaki ekonomik bağların güçlendirilmesi üzerine odaklanıldı. ASKON Kayseri Şube Başkanı İlker Barlı, "Kuzey Makedonya'daki temaslarımız, iki ülke arasında ekonomik iş birliğini daha da ileriye taşıyacak. ASKON olarak hem üyelerimiz hem de Türkiye'nin ticari ilişkilerinin güçlenmesi adına çalışmalarımıza devam edeceğiz. Kuzey Makedonya, Türk iş insanları için önemli fırsatlar barındırıyor. Ticari bağlarımızı daha da geliştirmek için bu tür temaslara büyük önemi var." diyerek ziyaretlerin verimli geçtiğini vurguladı. Barlı, "Bölgedeki üretim

kapasitesini ve altyapıyı yerinde görmek, iş dünyamız için yeni fırsatlar yaratmak adına çok önemliydi. DEİK ile yaptığımız görüşmeler, somut projelere dönüşecek çalışmaların temelini atmıştır" dedi.

ASKON heyetinin Kuzey Makedonya'da gerçekleştirdiği bu temaslara, iki ülke iş dünyasına yeni fırsatlar sunmayı hedefliyor.





Kayseri Şeker Rekor Kâr Elde Etti Şimdi Buna Ne Diyecekler?

Kayseri Pancar Ekicileri Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Akay, son dönemde Kayseri Şeker Fabrikası adına çıkan 'zarar etti' iddialarına yanıt verdi. Akay, 2021 yılında 26 milyon TL zarar ederken, 2023 yılında ise 6 milyar 764 milyon TL ile rekor bir kâr elde ettiklerini belirterek iddia sahiplerine; "Şimdi buna ne diyecekler?" dedi. Kayseri Pancar Ekicileri Kooperatifi Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Akay, Kayseri Şeker'in zarar ettiği iddialarına açıklık getirdi. 2021 yılında Kayseri Şeker'in 26 milyon TL zarar ettiğini söyleyen Başkan Akay, 2023 yılında 6 milyar 764 milyon TL ile rekor bir kâr elde ettiklerini ifade etti.

"KAYSERİ ŞEKER SEKTÖRÜNÜN EN GÜÇLÜ KURULUŞU"

Kayseri Şeker'in sektörünün en güçlü kuruluşu olduğuna dikkat çekerek, kâr-zarar dengesi güdebilmek için bilançonun tamamının incelenmesi gerektiğini vurgulayan Akay, "Kayseri Şeker sektörün en güçlü kuruluşu, Türkiye'nin göz bebeği kuruluşlardan bir tanesi. Kayseri Şeker'in bilançosunu bilenler, eline aldıkları zaman bunun a kalite bir bilanço olduğunu zaten ifade ediyorlar. Yıllar önce Kayseri'deki bir bankacı arkadaşımız dedi ki sizin bilançonuz altın değil, platin bilanço dedi. Ve nitekim bütün finans kuruluşları ve bankalar, yurt içi ve yurt dışı kuruluşların hepsi Kayseri Şeker'in bilançosunu aldıkları zaman kalitesini

görüyor. Ha siz kafaya takarsınız sadece dersiniz ki Kayseri Şeker'in kısa vadeli borçları şundan şuna çıkmış. Kardeşim o tek başına bir kriter değil. Bilanço bir bütünlük, bir denklik. Bilançonun aktif tarafıyla pasif tarafı birbirine denk ve bütün olarak değerlendirilir. Bilançodaki en önemli kriter öz kaynak yapısıdır" dedi.

"KAYSERİ ŞEKER'İN ÖZ KAYNAK YAPISI YÜZDE 62 OLDU"

Başkan Akay, öz kaynak bilançolarına bakıldığı zaman yıllar bazında artışa geçtiklerini ifade ederek "Mesela 2010 yılında Kayseri Şeker'in öz kaynağı bilançosuna göre yüzde 20 seviyelerinde. Biz 2011 yılında elde etmiş olduğumuz 18 yıla bedel kâr ile bunu yüzde 32'ye çıkarmışız. Şu anda 2022 sonu itibarıyla Kayseri Şeker'in öz kaynağı yüzde 71'e çıkmış. Bu rakam geçen sene yüzde 67, bu sene de 30 Nisan tarihi itibarıyla da yüzde 62 olarak gerçekleşmiş. Öz kaynak yapısının yüzde 50 olması o normal bir değer olarak değerlendirilir. Bu kadar büyük bir öz kaynak yapısına Kayseri Şeker dışarıdan değil, çalışarak ve kazanarak elde etti. Kayseri Şeker'in ortakları ortaya bir kuruş ilave sermaye koymuyorlar ki. Kayseri Şeker kendisi elde etmiş olduğu kazançla sermaye artışı gerçekleştirerek ve öz kaynağını artırarak geldi bugüne kadar. Eğer ki meslek namusu olan insanlar ise, anlayan insanlarsa öncelikle buna

bakması lazım, bu şirketin öz kaynağı kendi imkanlarıyla yüzde 60'ın üzerine çıkmış. Bu şirkete söylenecek bir söz yok demesi lazım" şeklinde konuştu. **"2023 YILINDA DA 6 MİLYAR 764 MİLYON TL KÂR ETTİK"**

Kayseri Şeker'in yıllar bazında bilançosunu değerlendiren Akay, göreve geldikleri yıl 576 milyon TL olan kârı 2023 yılı itibarıyla rekor bir düzeye çıkararak 6 milyar 764 milyon TL'ye ulaştırdıklarını sözlerine ekleyerek; "Kârlılık olarak baktığımızda, biz geldiğimiz sene o zamanlar Kayseri Şeker'in hasılatı 576 milyon TL'ydü 2010 yılında. Zarar 35 milyon TL'ydü. Sonra Kayseri Şeker 2018 yılına kadar sürekli kâr ederek gelmiş. Ve bu anlamda da kârlarını artırarak gelmiş. 2018 yılında bir fiyat krizi yaşadığı için zarar etmiş, ayrıca 2021'de yine 26 milyon TL zarar etmiş. Onun dışında mesela 2022 yılında 1 milyar 353 milyon TL kâr etmiş. Bir tarafta bir yıl öncesinin 26 milyon TL zararı, diğer tarafta ise bir yıl sonra bu kâr edilmiş. Bu o günün şartlarında rekor bir kâr olarak görülüyor. Çünkü bu rakama o güne kadar ulaşılmış değil. Geçen sene 2023 yılında da 6 milyar 764 milyon TL kâr etmiş. Bir tarafta milyonları konuşurken, diğer tarafta ise milyarları konuşuyoruz. Şimdi buna ne diyecekler? Zarar etti diyenler, bilançosunda borcu arttı diyenler acaba buna ne diyecekler" ifadelerini kullandı.



Tem Teknoloji

AKILLI ÇÖZÜMLER HIZLI SONUÇLAR

Ses, Işık ve Görüntü Sistemlerinde Güvenilir Çözüm Ortağınız!
Etkileyici projeler, profesyonel ekipmanlar ve üstün
teknolojiyle her zaman yanınızdayız.
Hayallerinizi gerçeğe dönüştürmek için bizimle tanışın!



BİLGİ İÇİN



+90 352 222 06 16

info@temteknoloji.com.tr

https://temteknoloji.com.tr

Camikebir Mahallesi, 5085. Sokak
no:3/h, 38090 Kocasinan/Kayseri



Prensip ve Etik Sınır ile Başarıyı Kaçınılmaz Kılan Kadın: MEHTAP ACER FİDAN



VIDEO İÇİN



RÖPORTAJ

Kayseri’de Denta Forum çatısı altında solan gülüşlere çiçek açtıran, TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu çatısı altında ise girişimciliğe soyunan kadınlara örnek olan bir isim Mehtap Acer Fidan... Aslen Nevşehirli olan Diş Hekimi Mehtap Acer Fidan 2 çocuk annesi ve dinamik bir sektörün içerisinde olurken aynı zaman da kadın odaklı çalışmaları ile de dikkat çekiyor. Bilimin ilerlemesi için çeşitli kongrelerde yer alan ve başarılı kadınlar arasında ismini duyuran Mehtap Acer Fidan, bugün ki başarısını prensiplerine ve etik sınırlar içerisinde olmaya bağlıyor.

Başarı kolay elde edilebilen bir olay değil... İşinde başarıyı yakalamış ve bu başarıyı sürdürmek için çalışan Mehtap Acer Fidan, 'Hekim mutluyorsa hasta da mutludur' prensibi ile hareket ediyor...

-Selçuk Üniversitesi Diş Hekimliği Fakültesi’nden 2011 yılında mezun oldum. Mesleğimde deneyim kazanmak için Kayseri’de bir adım atmak istedim. Memleketim Nevşehir’e dönmeyi amaçlıyordum ama iş hayatı öyle olmadı Kayseri’yi sevdim. Burada yaklaşık 2 yıl muayenehane işlettik. Daha sonra ise

Denta Forum ile yollarımız kesişti ve ortak oldum. Çalışma hayatımı burada devam ettiriyorum. Prensip olarak etik sınırlar içerisinde çalışmaya çok özen gösteriyoruz. Hekim bakış açısı hayatımızın her köşesinde var açıkçası. Diş Hekimliği sektörü dinamik bir sektör teknoloji ve sağlık sektöründe bilimin ilerlemesi noktasında bunları takip etmemiz gerekiyor. Yurtiçi ve yurtdışı kongrelere katılmaya çalışıyorum mutlaka. İşimi seviyorum... Denta Forum adına çalışırken teknolojiyi ve yeniliği takip ettiğimiz için büyümek kaçınılmaz oldu. Bu noktada bakış açımız da 'Hekim mutluyorsa hasta da mutludur' prensibi ile hareket ediyoruz. Yaklaşık 40 hekim çalışıyoruz 100’e yakın çalışanımız var. Bu noktada prensiplerimizin çizgisinden çok çıkmadan mutlu çalışma düzenini geliştirerek devam ediyoruz.

Estetik kaygılar ya da dayanılmaz ağrılar nedeniyle mutsuz dönemler hepimizin olmuştur. İşte tam bu noktada tek isteğimiz bizi anlayan bir diş hekimine kendimizi teslim etmek oluyor. Mesleğini severek yapan Mehtap Acer Fidan da hastayı mutlu göndermenin kendisi

için bir motivasyon kaynağı olduğunu söylüyor. Ayrıca mesleği yapmak isteyen kişilere de "Bir insanın hayatına dokunmak gerçekten güzel, haz verici" diyor...

-Hastalar bize başvururken sıkıntılı ve mutsuz geliyorlar, en başta onları iyi anlamak gerekiyor. Hastalarımızı dinleyip sıkıntılarını çare olabileceğimiz, bazen estetik olarak sıkıntılarını çözebileceğimiz noktada iyi analiz etmemiz gerekiyor. Mesleğimi çok seviyorum ve bunu geliştirmek için elimden geleni yapıyorum bu noktada hastayı klinikten mutlu olarak göndermek en büyük motivasyon kaynağım oluyor. Mesleği seçerken çokta rehberim yoktu açıkçası bu tercihi yaparken hedefim hep diş hekimliği idi. Severek okudum, meslek hayatımı da severek yürütüyorum. Diş hekimliğini hedefleyenler iyi araştırınsınlar. Bu dönemde bilgiye daha çabuk ulaşılabilir, konuşsunlar, danışınlar kendi mizaçlarına yatkınlıklarına baksınlar. Kendilerine güvendikleri noktada güzel bir meslek tabi ki tavsiye ederim. Bir insanın hayatına dokunmak gerçekten güzel, haz verici. Severekte

yaptığımız sürece çok güzel işler çıkartabiliyoruz.

"KGK İLE KADIN GİRİŞİMCİLER ARASINDA GÜZEL BİR SİNERJİ YAKALADIK"

Diş Hekimi Mehtap Acer Fidan yoğun çalışmalarının yanında TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu Sağlık Komitesinde de çalışmalarını sürdürüyor. Kadınların iş hayatında olmasını desteklemesinin yanında onların sistemin içinde var olduklarını hatırlamalarına etkisi oluyor. Mehtap Acer Fidan, KGK'da yer almak ya da girişimci olarak iş dünyasının kapılarını aralamak isteyen kadınlarla güzel bir sinerji içinde olduklarını söylüyor.

-Yani ben sektör olarak yoğun çalışan bir hekimim. Diş hekimliği dışında başka bir iş hayatı da bakamadık. Her zaman kliniğimizi büyütmek ve diş hekimisi meslektaşlarımız ile bir arada olmak için çalıştık. Bu süre zarfında açıkçası TOBB bünyesinde Kadın Girişimciler Kurulu'nun, Ticaret Odası'nın da desteklediği bir kurulun içinde olmak bana mutluluk verdi. Çünkü iş hayatında bulunan kadınların olduğu, sıkıntıların, iyiliklerin ve güzelliklerin paylaşıldığı güzel bir sinerji yakaladık o noktada. Kadın Girişimciler Kurulu'nun yönetim kurulunda yaklaşık 3 dönemdir hizmet vermekteyim. Tuğba Başkanım ile beraber çalışmaktayız aynı zamanda başkan yardımcılığı görevini yürütmekteyim. Kadın Girişimciler Kurulu'nun Kayseri iş dünyasında ve kadınların iş hayatındaki yerinin anlaşılması açısından ve bu sistemde var olduklarını göstermek açısından güzel bir etkisi olduğunu düşünüyorum.

Burada tabii ki Kadın Girişimciler Kurulu biraz kadınların iş dünyasındaki varlığını gösterebilmek, tanıtabilmek, bu sinerjiyi yakalayabilmek amaçlı kurulan bir kurul. Bu konuda da açıkçası güzel tepkiler alıyoruz. Meraklı sorular alıyoruz bizi mutlu ediyor.

TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu Başkanı Tuğba İlgü... Eğitilmiş, donanımlı, iletişimi iyi olan bir isim... Tabii ki kadınların iş dünyasında varlığını kanıtlanması ya da isimlerinin duyulması için yürüttüğü projeler ise takdire şayan... KGK'da yer alan kadınlara soruyoruz; Tuğba Hanım ile çalışmak nasıl bir duygu? Cevap tek kelime; "Çalışkandır..."

-Tuğba Başkanım çalışkandır. Biz de o sinerjiye ayak uyduruyoruz, mutlaka bizde çalışmayı seven inşalarız, ona eşlik etmek açıkçası mutluluk veriyor. Hem arkadaşım hem başkanım onunla çalışmak benim için bir mutluluk.

TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu Sağlık Komitesinde önemli role sahip olan Mehtap Acer Fidan, KGK'nın çalışmalarını ve 2025 yılı hedeflerinden bahsetti...

-Sağlık komitesinde bulunmaktayım. Açıkçası yeni dönem seçimleri ile beraber komisyon sistemlerini kurduk. Daha etkili çalışabilmek için herkes kendi alanında daha bilgili ve donanımlı olduğu için bu alanları biraz bölüştük bana da sağlık kısmı düştü. Açıkçası bu konuda genel kurul ile beraber inşallah kadın girişimcilerimize bilgi verici seminerler eğitimler vermeyi düşünüyorum.

"KADININ YAPAMAYACAĞI HİÇBİR ŞEY YOKTUR..."

Mehtap Acer Fidan, Kayseri'de Kadın Girişimciler Kurulu ile tanışmamış kadınlarında her zaman yanında olduklarını ve her zaman olduğu gibi her alanda destekleyeceklerini söyledi.

-Bizim girdiğimiz toplantılarda önümüzü kesen çok kadın girişimcimiz veya girişimci adayımız oluyor. Bizi tanımaları bilmeleri onlara bir ufuk verebiliyor, aydınlatabiliyor. Kadınlarımızın her zaman yanındayız. Kadının bilgisi ve cesareti olduğu sürece yapamayacağı hiçbir adım yoktur. TOBB bünyesinde oluşu Rifat Hisarcıklıoğlu Başkanımızın bunu destekleyişi, kadın girişimciliği destekleyişi açıkçası çok önemli husus. Kayseri'de buna çok açık. Benim gözlemediğim bazı şeyler aşılmış durumda bu güzel bir durum. Nerde olursak olalım ev hanımı, iş hayatı ya da bir üretimde olan bir kadın kendine öncelikle değer vermeli, kendini sevmeli o noktadan sonra mutlu bir annenin mutlu bir kadının yapamayacağı hiçbir şey yoktur...

Mesleki alanında, aile hayatında, sosyal hayatında ve kadınlara ışık olma yolunda TOBB Kayseri Kadın Girişimciler Kurulu'nda da başarıyı yakalamış bir kadın olarak Mehtap Acer Fidan'ın kadınlara son mesajı ise şöyle oldu;

-Kadın önce kendine güvenmeli ve inanmalı bu noktada kendini cesaretlendirip adım atmalı başaramayacağı hiçbir şey yoktur...



İnovder Yatırım A.Ş. İnovatif Yatırımlarla Kayseri'ye Yön Verecek



İnovatif İş İnsanları Derneği, Kayseri'ye ve ülkeye katma değer sağlayacak yatırımları yapmak üzere 3 yıl önce başlayan fikri hayata geçirerek İNOVDER Yatırım A.Ş. 'yi kurdu.

İnovatif İş İnsanları Derneği (İNOVDER), 3 yıldır fikir aşamasında olan ve bu süreçte birçok yatırım üzerinde fikirler ürettiği İNOVDER Yatırım A.Ş.'yi 23 Aralık 2024 itibarıyla resmen kurdu. Kayseri'ye ve ülkemize katma değer sağlayacak yatırımların yapılacağı İNOVDER Yatırım A.Ş.'de yenilikçi, modern ve aktif bir ticaret anlayışı ile hareket edilecek. 2025 yılı içerisinde yatırımlarda bulunarak başlangıç yapmayı hedeflediklerini söyleyen İNOVDER Yatırım A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Sami Yıldırım, Kayseri merkezli İnovatif İş İnsanları Derneği içerisinde İNOVDER Yatırım A.Ş.'nin kurulmasını 35 kişilik üyemiz ile birlikte tamamlamış olmanın gururunu yaşamaktayız. Aynı zamanda şehrimize,

ülkemize ve milletimize katma değer sağlayacak yatırımlar yapacağımız için de heyecanlıyız. Şirket kurulumu için üzerinde 3 yıl gibi bir çalışma sürecinde bulunduk. Bu süre zarfında birçok yatırım üzerinde fikirler ürettik. Bu 3 yılı dernek olarak dolu dolu geçirdik. Modern fabrika, savunma sanayi, Türkiye'de ilk 500'e girmiş fabrika ziyaretleri ile yolumuzu aydınlatacak yeni fikirler üretecek AR-GE çalışmalarında bulunduk. Bu süreçte ülkemizin de içinde bulunduğu ekonomik zorluklar ve enflasyon ortamının da farkındayız. Bu süreci hep birlikte el ele vererek atlatacağız. Şehrimizin ihtiyaçları noktasında araştırmalar da bulunup yatırım için nokta atışı yapacağız. İlerleyen yıllarda isminden bahsettirecek bir şirket

olma noktasında kararlı olduğumuzu bildirmek isterim. Bünyemizde bulunan ortaklık yapımız ve aynı zamanda İnovder gibi güçlü bir STK'nın arkamızda olması hasebiyle 2025 yılı içerisinde farklı yatırımlarda bulunarak İnovder Yatırım A.Ş. olarak bir başlangıç yapmış olacağız. Bu süreçte gerek ülkemizin bürokratik önde gelen büyükleri gerek şehrimizin kıymetli iş insanlarının da bizi yönlendirmeleri noktasında iş birliği halinde olacağımızı bildirmek isterim. Aynı zamanda adımız gereği her zaman yenilikçi, modern ve aktif bir ticaret anlayışımızın da olacağından şehrimizin ve milletimizin kaygısı olmaması temennisinde bulunuyorum" dedi.




Doğadan İlham, Yaşamınıza **Umut** Katıyoruz.



UMUT

AHŞAP & ORMAN ÜRÜNLERİ

Enver Umut Değirmenci

 Oymaağaç Mah 5080. Sok. 6.Blok No.9/B
Kocasinan Kayseri

 0537 397 57 00  0537 262 79 12



VIDEO İÇİN

RÖPORTAJ

OSB'ye Değer Katacak Merkez SAFİR CENTER

Kayseri'de Andaç-Kümsa ortaklığında hayata geçirilen 134 bağımsız bölümü ile Safir Center İş Merkezi, Organize Sanayi Bölgesi'ne çeşitli hizmetler sunarak sanayicilerin hayatını kolaylaştıracak.

Günümüz şartlarında iş alanlarının gelişmesi ve zaman kavramının çok daha kıymetli hale gelmesi yaşam merkezi ihtiyacını doğurdu. Kayseri'de de Andaç-Kümsa ortaklığında hayata geçirilen Safir Center İş Merkezi sunduğu çeşitli hizmetlerle Organize Sanayi Bölgesi'nde bulunan sanayicilerin hayatını kolaylaştırıyor. 134 bağımsız bölümden oluşan Safir Center, Organize Sanayi Bölgesi'nin en gözde noktasında tüm ihtiyaçlara cevap veren bir iş ve yaşam merkezi olarak hizmet veriyor. Safir Center'da ofisi bulunan işletmelere tabela değeri kazandırarak bilinirliğini artırırken aynı zamanda istihdam noktasında da ulaşım kolaylığı ile dükkan veya ofis sahiplerine kolaylık sağlıyor. Andaç Grup Yönetim Kurulu Üyesi Kadir Andaç, Organize Sanayi Bölgesi'nin en gözde noktasında yer alan Safir Center'ın sosyal yaşam alanlarını, kapalı yüzme havuzunu, spor salonlarını, yeme-içme alanlarını içerisinde barındırdığını söyleyerek,

"2018 yılında proje çalışmalarına başladığımız Safir Center, bugün 134 bağımsız bölümü ile Organize Sanayi Bölgesi'ne ve bu bölgede yaşayan vatandaşlara hizmet vermek amacıyla ticari dükkan, ofis ve yaşam merkezi olarak inşa edilen bir proje. İçerisinde sosyal yaşam alanlarını, kapalı yüzme havuzunu, spor salonlarını, yeme-içme alanlarını barındırmasının yanı sıra banka, lojistik ve gümrük firmaları, dış ticaretçiler, mobilya mağazaları gibi çeşitli sektörlerin ihtiyaç duyduğu tüm alanlar için oluşturulmuş bir alan. Kayseri Organize Sanayi Bölgesi, yüz ölçümü açısından Türkiye'nin en büyük OSB'lerinden biri. Burada yaklaşık bin 200 parsel ve 2 bine yakın firmamız var. 110 bin 120 bin kişiye istihdam sağlandığı bir bölgede ofis ve dükkan gibi çeşitli ihtiyaçlar var. Safir Center bulunduğu lokasyon gereği hem Belsin hem Ambar girişimin kesişiminde olduğu için kıymetli yerlerden biri. İstihdam sağlarken

en büyük sıkıntılardan birisi servis güzergahlarıdır, Safir Center'ın hemen yanında tramvay son durağı olduğu için burada dükkanı olan firmaların servis ihtiyacı kalmıyor. Durağın 20-30 metre ilerisinde Safir Center'a ulaşılabilir. Bunun yanı sıra Belsin ve Ambar girişlerimiz çok yoğun kullanılıyor, bu da Safir'in OSB girişinde bulunması demek OSB'ye gelmeyen inşaların bile Safir'in önünden binlerce kez geçmesi demektir. Binlerce kişinin buradan geçmesi buraya açılacak dükkanların tabela değerinin olduğunu gösterir, yeni kurulmuş bir firma bile olsa buraya tabelasını astığı zaman 6-7 ay içerisinde bilinen bir firma haline gelecek diye düşünüyoruz" dedi.

SAFİR CENTER'DA TÜM OLANAKLAR BİR ARADA

Bir yaşam merkezi içerisinde bulunmanın avantajlarına bakıldığında zaman güvenlik odaklı çalışmak, mevcut olanakların çeşitliliği, iş geliştirme ve

çeşitlendirme fırsatları yakalamak açısından güzel bir seçenek olarak önümüze çıkıyor. Safir Center'da tüm bu olanaklar bir arada sunuluyor. Dükkan sahiplerinin külfete katlanmaması için hizmet vermeyi amaçladıklarını belirten Andaç Grup Yönetim Kurulu Üyesi Kadir Andaç, "OSB'de çeşitli alanlarda ihtiyaçlar var, zaman çok kıymetli ki biz bugün OSB içerisinde bulunan restoranlar dışında bir restorani tercih etsek ulaşana dek zaman kaybımız oluyor. Yine spor salonu, çay-kahve, restoranın dışında sözleşme aşamasında olduğumuz ve müşteri kabulüne başlayan bankalar var. Elektrik, hırdavat gibi malzemelere ihtiyaç duyan fabrikalarımız için Safir'in içinde bulunan bu tarz dükkanlar var. Burada asıl amacımız OSB'ye hizmet vermek ve bu hizmeti verirken de onların işini kolaylaştırmak. Bu tarz iş ve yaşam merkezlerinin en büyük sıkıntılarından biri yüksek aidatlar, yüksek genel giderlerdir. Bizler proje aşamasında buna çok dikkat ettik ve genel giderlerin minimumda tutulması için üzerine çalıştık. Safir Center projemizin doğası gereği birbirinden bağımsız çıkışları bulunan, tek bir ortak alandan girilmeyen-çıkılmayan bireysel dükkanlar var ve bu dükkanlar birleştiği zaman konsept bir iş ve yaşam merkezi modelini oluşturdu. Dükkanlarımızda tüm tesisati çektikten sonra ısıtma ve soğutma tercihlerini firmaların inisiyatiflerine bıraktık, 24 saat güvenlik ihtiyaçlarını, ortak alanlar, bahçe, peyzaj ve dükkan önleri temizlik ihtiyaçlarını Safir Center olarak biz hizmetlerimiz arasında sunacağız.

Burada amaçlarımızdan biri de dükkan sahiplerinin çok külfete katlanmasına gerek kalmadan hizmete ulaştırmak" şeklinde konuştu.

"SAFİR CENTER, KIYMETLİ BİR NETWORK MERKEZİ OLUYOR"

Kayseri'de network merkezi olarak hizmet verecek Safir Center'da yer alacak firmaların OSB'deki fabrikalara hizmet veriyor olması ve bağlantılı işler yapıyor olmasının önemli olduğunun altını çizen Andaç, "60 bin metrekare inşaat alanımızın bulunduğu projemizde toplam 134 tane bağımsız bölüm var. Misafirlerimizi ağırlayacağımız, sporumuzu yapacağımız bir alanın olduğu Safir Center aynı zamanda bir network merkezi haline gelmiş olacak. Çünkü buranın insanları, buranın sanayicileri, iş adamları, yöneticileri ile bir network merkezi konumunu sağlıyor. 134 bağımsız bölümler içerisinde reklam ajansları, dış ticaret, lojistik ve gümrük müşavirliği firmaları var, bazı şirketlerimizin genel merkezleri olacak. Burada 2-3 noktada fabrikası olan firmalar burayı ana ofis gibi kullanacağı idari merkezleri olacak. Yine mali müşavirler görüştüğümüz sektörler arasında. Burada en temel noktamız şu; Safir Center'da yer alan firmaların, OSB'deki firmalara hizmet sağlıyor olması lazım. Bu nedenle aslında kıymetli bir network merkezi oluyor" ifadelerine yer verdi.

"BİRLİKTELİĞİN GÜCÜNE İNANİYORUZ"

İş birliği ve güçlü organizasyon sağlanarak oluşturulan Safir Center'ın yanı sıra MÜSİAD Kayseri olarak 80

üyenin ortaklığında bir yatırım daha yapıldığını söyleyen Andaç Grup Yönetim Kurulu Üyesi Kadir Andaç, "Safir Center'ın arsasını satın alırken Kümsa Mobilya, Ünalı Kardeşler Mobilya, Osman Emek, İsmail Emek, Zabit Abiler ve Yunus Abiler olmak üzere OSB'de mobilya sektöründe faaliyet gösteren birçok ülkeye ihracat yapan güzide firmalarımız ile kader birliği ve ortaklık yapma kararı aldık. 6 yıl önce arsasını alarak başlattığımız ortaklık sürecimizi yine 2-2,5 yıldır inşaat süreci ile sürdürüyoruz. Projemiz tamamlanmak üzere son noktaya geldik. Kolektif ortaklıklar, birlikteliklerin gücüne ve bereketine inanıyoruz. Tek başımıza bir yatırım yapma gücümüz olsa bile ortaklık sayısının artması ile o işe bereketin geleceğine inanıyoruz. Genelde yeni yatırımlarımızda Andaç Grup olarak değil, daha ziyade 4,5,10 kişinin olduğu farklı ortaklıkların olduğu kolektif girişimler ve yatırımlar üzerine oluyor. MÜSİAD Kayseri olarak Ferhat Başkanın öncülüğünde bu dönemde Kaymüs isimli bir şirket kurduk ve 80 tane ortağımız var. Bu ortakların tamamı MÜSİAD Kayseri üyelerimizden oluşuyor. Bir yola çıktık ve şirket kurduk birlikteliğin gücüne inandığımız için MÜSİAD olarak savunduğumuz değerleri gerçekte göstermek istediğimiz için şirket yatırımı yaptık. Önce arsa yatırımımız oldu, şimdi de Kayseri'de yine iş ve yaşam merkezi olarak açık AVM tarzında Kaymüs'ün yatırımı olacak o projeler bizde devam ediyor. Orada da bu şekilde kolektif girişimciliğe inanıyoruz, bunun bereketine inanıyoruz" şeklinde sözlerini noktaladı.



TÜRKİYE, Stratejik Dengeye Konumu ile Etki Edecek

Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD) Kayseri Koordinatör Şube Başkanı İsmail Dursun, Türkiye, hayata geçirilen yeni ekonomik planlar ile dış pazarda rekabetçi koşullar oluşturarak Dünya’da ki stratejik dengeye jeopolitik konumu ile etki edeceğini söyledi.

Son dönemde global ölçekte yaşanan savaşlar, savunma sanayi ve ekonomik krizlerin etkisi ile Amerika ve Çin arasındaki rekabet giderek perçinleniyor. Tüm Sanayici ve İşadamları Derneği (TÜMSİAD) Kayseri Koordinatör Şube Başkanı İsmail Dursun, Çin ve Amerika arasında yaşanan ticari krizlerin Türkiye'nin lehine sonuçlar doğurabileceği ve dış pazarda oluşturulacak rekabetçi koşullar ile Dünya'da ki stratejik dengeye etki edeceğini söyleyerek, "Şimdi hepimizin bildiği üzere sadece savunma veya fiziki savaş yaşanmıyor. Psikolojik savaşların, biyolojik savaşların, ekonomik savaşların yaşandığı bir dünya karşımızda. Bu süreçte hem ülkemiz hem işverenlerimiz bununla ilgili savunmalarını almaya, gardını almaya çalışıyorlar. Son zamanlarda

özellikle Amerika'nın başkan değişimi, Çin'in hırçın politikaları ile dünya ekonomisine sahip olmaya çalışmalarını göz önünde bulundurduğumuzda buna karşı bizlerin rekabetçi koşulları oluşturup onlarla rekabet edebilecek ortamlarda olmamız lazım. Bunun içinde tabi ülkemiz yine jeopolitik konumu ile gerçekten çok önemli bir yerde. Şimdi düşünün Çin'in tüm dünyaya ürün satma hedefi ile çıktığı yolda karşısında ticaret politikası engelleri ile karşılaşıyor. Nedir bunlar? Amerika diyor ki ben yüzde 100'e yakın gümrük vergileri koyacağım diyor. Dolayısıyla bu Çin'in pazarlarının daralacağı manasına geliyor. Bu daralacak pazarlarda ülke olarak işverenler, sanayiciler, ihracat yapan firmalarımız olarak eğer doğru konumlanıp yerimizi alabilirsek emin olun rekabet koşullarında öne

geçebilecek avantajların oluşabileceğini düşünüyorum. Çünkü bugün Çin'de lojistik manada Avrupa'ya veya Amerika'ya gidecek bir ürünün denizyolu taşınması artı eksi 40-45 gün sürerken Türkiye'den bu sevkiyatlar 4-5 gün gibi kısa vadede olduğu için tercih edilebilir ülke olma devreye giriyor. Haliyle hem tercih edilebilir olma hem zaman koşul sürecin daha hızlanması ülkemizi ön plana çıkaracaktır. Bu da stratejik konumuna çok değerli bir katkı sunuyor. Hem Ortadoğu için hem Avrupa için evet ülkemiz gerçekten bu süreç için iyi konumlanacak, 2025 ortası 2026 başlarından itibaren inşallah uzun dönemlerde bunun gerçek manada böyle olduğunu göreceğimizi düşünüyorum" dedi.





KAYSERİ OSB'NİN KALBİNDE
İŞ VE YAŞAM BİR ARADA

OFİS | DÜKKAN | CAFE | RESTORANT | SPOR SALONU



+90 530 148 10 31

info@safircenter.com

Kayseri OSB 9. Caddesi No:5 Melikgazi / KAYSERİ





'Türkiye'nin Üretim Üssü Kayseri'

www.kayso.org.tr  kayserisanayiodasi   kayseriso  kayso

TÜRKİYE'NİN ÜRETİM ÜSSÜ İNCESU ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİ

Stratejik konumu ile geniş ve uygun sanayi arsalarıyla öne çıkan İNCESU OSB, yapımı planlanan demiryolu projesiyle bölgedeki üretim ve ihracata büyük katkılar sağlayacak.

**İNCESU IS FUTURE
FUTURE IS İNCESU**



 www.incesuosb.org.tr

 0 352 698 65 98 - 91

 Sultansazı OSB Mah.
OSB. 1. Cad. No: 3 İncesu / Kayseri





VIDEO İÇİN

RÖPORTAJ

Şirketinizin Yenilikçi Çözüm Ortağı NİLVERA YAZILIM

Kayseri’de yazılım ve bilişim teknolojileri alanında hizmet veren Anadolu’nun ilk ve tek entegratör firması olan Nilvera Yazılım ve Bilişim Hizmetleri, sunduğu yenilikçi çözümleri ile hizmet satan alan firmaların hayatını kolaylaştırıyor. Nilvera yazılım Kurucu Ortağı Hamza Cecikoğlu, 2025 yılı itibariyle Kayseri’deki yüzde 85 firmanın e-dönüşüme geçeceğini belirterek, e-dönüşümün hem firmaya hem ülke ekonomisine katkı sağladığını söyledi.

Sunduğu çözümler ile firmaların hayatını kolaylaştıran Nilvera Yazılım; KEP, e-İmza, e-Fatura, e-Defter, e- Arşiv Fatura, e-Saklama, e-İrsaliye, e-SMM, e-MM gibi birçok hizmeti bünyesinde bulunduruyor. Geliştirdiği ürün ve hizmetlerle faaliyette bulunduğu e-Dönüşüm sektöründe akla gelen ilk ve tek firma olmayı hedeflediklerini söyleyen Nilvera yazılım Kurucu Ortağı Hamza Cecikoğlu; "Nilvera Yazılım ve Bilişim Hizmetleri, Anadolu'nun ilk ve tek entegratör firması. Merkez Kayseri’de olurken 81 ilde yaklaşık 60 bine yakın firmanın e-Dönüşüm işini yapıyoruz. Şu anda globalde yaklaşık 14 ülkede yazılım ihracatı ile e-Dönüşüm alt yapısı çalışmalarını gerçekleştiriyoruz. İşimiz gücümüz sadece e-Dönüşüm, e-Dönüşümden başka bir iş yapmıyoruz. Herhangi bir IP satışımız, herhangi farklı bir yazılım satışımız yok. İşimiz gücümüz sadece e-Dönüşüm. e-dönüşümde Türkiye’de bilinen sayılan firma olma Türkiye’nin ilk 3 firması olma hedefindeyiz. Ortağım Oğuzhan Bey ve 15 kişilik yazılım ekibimizin yazdığı yazılımlar ile iş yapıyoruz, iddialıyız Türkiye’nin sektör içerisinde en hızlı işlem yapan entegratör firmasıyız" dedi.

"REFERANSLARINA VE ULAŞILABİLİRLİĞİNE İYİ BAKIN"

Cecikoğlu, Kayseri’de e-Faturaya geçmemiş firmaların 2025 yılı itibariyle geçeceklerini ve çalışmak istedikleri entegratör firmaları

seçerken dikkat etmeleri gereken konuları sıralayarak, "Elektronik Defter Genel Tebliği’nde Değişiklik Yapılmasına Dair Tebliğ geçtiğimiz 8 Kasım’da yayımlandı. Bu tebliğ ile birlikte ülkemizin yüzde 80’i e-Dönüşüme geçmiş olacak. Bilanço esasına göre tutulan defterlerin tamamı yeni yıl itibari ile Elektronik Defter Sistemine geçmek zorunda. Buda şu demek Kayseri’nin yüzde 80’i yüzde 85’i küçük işletme defterleri hariç bunların tamamı e-dönüşüm sektörüne dahil olacak demek. Benim Kayseri’deki firmalara özellikle tavsiyem şu çalışmak istediğiniz firmalarla lütfen referanslarını araştırın, kullananlara sorun, ulaşılabilirliğini test edin, fiyat performansına çok iyi bakın. Nilvera yazılım olarak on binlerce müşteriye hizmet veriyoruz. Bizim mottomuz belli, 'İşimiz gücümüz sadece e-dönüşüm, e-dönüşümden başka hiçbir şey yapmıyoruz.' Bunu da en iyi yapmaya çalışıyoruz. Kayseri’deki firmalara çağrıda bulunmak istiyorum, çalışacağımız entegratör Nilvera olsun ya da olmasın, iyi seçin, referanslarına ve ulaşılabilirliğine iyi bakın" dedi.

"E-DÖNÜŞÜM HAYATINIZI KOLAYLAŞTIRIR"

e-dönüşümün içerisinde bulunmanın avantajlarının enerjiden, kağıttan ve zamandan tasarruf olduğunu söyleyen Nilvera yazılım Kurucu Ortağı Hamza Cecikoğlu, "e-Faturanın ülke ekonomisine ciddi katkısı var. Ülkemizin son yıllarda

sürekli gündeminde olan yeşil dönüşüm diye adlandırılan e-dönüşüm ile birlikte paralel bir yapı ve ciddi faydaları var. Enerjiden, zamandan, kağıttan tasarruf sağlayan bu sistem ile hem doğaya hem ülke ekonomisine katkı sunuyor. e-dönüşümde önder ülkelerden biriyiz, ciddi derecede ileri seviyedeyiz. Nilvera Yazılım ve Bilişim Hizmetleri olarak farklı mimari yapıda kullandığımız sunucular ile rakiplerimizden çok daha hızlı ve ulaşılabilir oluyoruz. Nilvera Yazılım olarak Türkiye’de hiçbir entegratörde olmayan WhatsApp ile doğrudan entegrasyon ile yapıyoruz. 3’üncü parti yazılımlarla kaçak iş yapmıyoruz, doğrudan entegrasyon ile yapıyoruz. SMS ile, mail ile iletilebiliyor ve bu kesilen faturalar karşı tarafa hangi tarihte iletildi, hangi saatte okundu ve bu işlem kaç defa kim tarafından yapıldı ID üzerinden tespit ederek raporlama yapıyoruz. Bu da firmalara zamandan ve ekonomiden kazandırıyor. Firmalarımız e-dönüşümden korkmasınlar, iş insanlarımız, mali müşavirlerimize özellikle çağrıda bulunuyorum. e-dönüşümün hayatınızı kolaylaştırır ve size zaman kazandırır. Bugün ya da yarın mutlaka e-dönüşüme geçeceksiniz, daha erken geçmek size avantaj sağlar. Çok daha hızlı, çok daha kolay programları tercih ederek hayatınızı kolaylaştırabilirsiniz" şeklinde sözlerini noktaladı.



Kayseri, Yatırımda Türkiye 1'incisi Bu Gurur Kayseri'nin

Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, ülke genelinde parmakla gösterilen, örnek alınan ve takdir toplayan yatırım ve hizmetleriyle, yüzde 63,42 oranla toplam bütçesinden yatırıma en çok kaynak ayıran belediye olarak 30 büyükşehir arasında Türkiye'de ilk sırada yer aldıklarını duyurdu.

Belediyeler Arası Bütçe Kullanım Performanslarının Resmi Veriler Doğrultusunda Değerlendirme ve Ödüllendirme Projesi, 2023 Yılı Büyükşehir Belediyeleri Bütçe Sonuçları açıklandı. Bütçesinde toplam harcamasından, yüzde 63,42'lik oranı yatırıma ayırarak, İstanbul, İzmir, Ankara, Adana ve Eskişehir gibi büyükşehirleri geride bırakan Kayseri

Büyükşehir Belediyesi, 30 büyükşehir arasında yatırım lideri oldu. 'İnsan' ve 'sağlık' odaklı projelerin yanı sıra, yenilikçi, adil, ortak akılla, uyum kültürü içerisinde Kayseri halkını kucaklayan anlayış ile yatırımlarına devam eden Başkan Dr. Memduh Büyükkılıç yönetimindeki Kayseri Büyükşehir Belediyesi, son 4 yılda 30 büyükşehir arasında bütçesinden yatırıma en çok pay ayıran belediye olarak 3'üncü kez birinci oldu.

"TEKRAR YATIRIM LİDERİ OLARAK BİRİNCİ SIRADA YER ALDIK"

Büyükkılıç, son 4 yılda 30 büyükşehir arasında bütçesinden yatırıma en çok pay ayıran belediye olarak 3'üncü kez birinci olduklarını kaydederek, şunları söyledi:

"Bütçemizden yatırımlara ayırdığımız pay, her geçen yıl artarak bu alandaki liderliğimizi pekiştirdi. 2020'de, 30 büyükşehir belediyesinin kesin hesaplarının değerlendirilmesi sonucunda toplam harcamamızın yüzde 59.04'lük kısmını yatırıma ayırarak birinci olmuştuk. Yine 2021 yılı yatırım gideri performansında da yüzde 61.31'lik oranla lider olmuştuk. 2022'ye göre ise toplam harcamamızın yüzde 62.43'lük oranını yatırıma ayırarak Türkiye'de ilk 2'de yer aldık. 2023 yılı verilerine göre ise yüzde 63,42'lik oranla tekrar yatırım lideri olarak birinci sırada yer aldık. Bu gurur tüm Kayseri'nindir."

ÇALIŞAN
ÜRETEN
KALKINAN

ŞEHİR



BİRLİKTE
GÜÇLÜYÜZ

Sanayicimizin Hizmetindeyiz



Ticarete Adanmış Bir Ömür...

Ömer Gülsoy denildiğinde akla gelen ilk şey hiç şüphesiz ki 'ticaret' oluyor. Kayseri Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Gülsoy'u 'Ömer Gülsoy' yapan ve ticaret kültürünü yaşatan en önemli faktör 9 yaşında iş hayatına başlaması olmuş... Kayseri'nin genlerinde ticaret var hepimiz biliriz, Gülsoy Ailesi'nde de bir ticaret kültürü ve geni var. Babaannesinin tek sözü ile ticaretin içinde kendini bulan Ömer Gülsoy, edindiği tecrübeleri ile bugün şehrin saygın iş insanları arasında yer alıyor...



RÖPORTAJ

Ahilik kültürü ile büyüyen, o kültürle hayatını sürdüren Kayseri Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Gülsoy, yapılan her işin severek yapılması gerektiğini ve ticarete dürüstlüğün en büyük hile olduğunu öğrenerek ticarete başladığını söylüyor.

- Biz aslında tüccar bir aileyiz. Dedem rahmetliden başlayan bir tüccarlık var. Ömer Gülsoy 9 yaşında ticarete atıldı. Akranlarım ve arkadaşlarım bağda oyun oynarken biz 9 yaşında ticaret ile uğraşmaya başladık zaman dükkanımız vardı Kazancılar'da. Babam rahmetli 9 yaşında elimden tuttu. Babaannemin 'Artık çocuğun altından yel geçecek, şunu götür bir baltaya sap olsun. İş öğrensin esnaf olsun' dedi. Babaannemin sözü ile beraber babam elimden tutup ertesi gün sabahleyin Kazancılar'ın ortasına koydular. Kazancılar'ın ortasında 9

yaşında iş hayatına atılmış oldum ve o günden bugüne kadar da çalışmaya devam ediyoruz. Hala öğrenmeye çalışıyorum, Kazancılar bizim için bir üniversite ve bizim Kazancılar esnafı arasında bizim oraya 'Kazancılar Üniversitesi' diyoruz. Hala öğrenmenin yaşı yok diyor ve öğrenmeye devam ediyoruz. Öğrendiklerimizde öğretiyoruz. Tabi ki bir ahilik kültürü ile yetişmiş, ahilik kültürünü anlayan ve yaşatan bir aileden geliyorum aynı zamanda ve aynı şekilde devam ediyoruz. Bize ilk öğrettikleri şey; 'Yaptığın ne iş olursa olsun severek yapacaksın, aşk ile yapacaksın, zorsunmayacaksın' derler. O yüzden bizde her işimizi severek yapıyoruz. Allah rızası için yapıyoruz. Dedem rahmetlinin söylediği en güzel şeylerden bir tanesi bize esnafılığı öğretirken çarşının içerisinde 'Oğlum müşteri gelsin gitsin alsın veya almasın ayağının tozu kalsın

yeter' derlerdi. Onun için müşteriye iyi bakacaksın, müşteriye saygıda, sevgide asla hata yapmayacaksın. İzzet ikramda bulunacaksın' derlerdi. 'İşin en büyük hilesi dürüstlüktür. Alırken değerinde satarken değerinde satacağın' derlerdi. Birde 'Öyle güzel iş yapacaksın ki ayakkabı boyayıcısıysan bile ayakkabıyı o kadar güzel boyayıp hem para kazan hem de Allah razı olsun dedirttirmen lazım' derlerdi. Bizim aldığımız bu minval bu şiar üzerine oldu. Hayatımız boyunca da aynı şiar üzerinde çalışmaya devam ediyoruz.

"ÇALIŞKANLIĞIMIZ BİZİM GENLERİMİZDE VAR"

Kayseri, 4 bin yıllık ticari geçmiş olan bir şehirdir. Ticaret bu kentte kuşaktan kuşağa aktarılan bir gelenektir ve küçük yaşlardan itibaren nesiller de buna meyilli olarak yetişmiştir. Kayserililerin ticari zekaları ve ticaretteki başarıları

her zaman hayranlık duyulan bir hadisedir... Kayseri Ticaret Odası Yönetim Kurulu Başkanı Ömer Gülsoy da Kayserililerin genlerinde çalışkanlığın olması ile övünüyor.

-Önemli bugün Kayseri'ye baktığımız zaman dışarıya çıktığımız zaman diyorlar ki havasını suyunu alan gittiği her yerde başarılı olur diyorlar. Bugün övünüyoruz biz diyoruz ki ilk 500'de 17 firmamız var, ilk 1000'de 30'a yakın firmamız var diyoruz. Ama ilk 500'e ilk 1000'e baktığımız zaman Kayseri'de aşağı yukarı 100'ün üzerinde firmamız var. Bunların her biri Kayseri'nin genleri yani Kayseri'nin genlerinde olan ticaret zekâsı mı diyelim? çalışmak aslında bu çalışkanlığımız bizim genlerimizde var.

"KURUMSALLAŞMADIĞINIZ ZAMAN YOK OLMAYA MAHKUMSUNUZ"
Kültürümüze baktığımızda bir ailenin birlik ve beraberliğinin sürdürülebilmesi için ortak hafıza, ortak geçmiş ve ortak hedef belirleyici unsur olmuştur. Ama günümüzde aile şirketlerinin sürdürülebilir olmasında, görünmez temel değerlerin yaşatılmasına, duygusallık girdiğinde istenilen başarı elde edilemiyor. İşte ticaretin tecrübeli ismi Ömer Gülsoy da kurumsallaşmanın önemine değinerek duygusallığın ve hissi nefislerin ortadan kalktığına köklü şirketlerin temelini atacak kavramın kurumsallaşma olduğunu söylüyor...

-Kobilerimizin aşağı yukarı yüzde 90'ı aile şirketi. Bu şirketlerin yaşaması ve sürdürülebilir olması için mutlaka kurumsallaşması gerekiyor. Bizim gelişmiş ülkelerdeki gibi 150 yılı 200 yılı aşkın şirketlerimiz neden olmasın? Kurumsallaşmadığınız zaman yok olmaya mahkumsunuz, bir bakıyorsunuz aslında 2 ortak, 2 kardeş, 2 akraba bir araya geliyor belirli bir volüme geldikleri zaman ayrılıklar baş gösteriyor. Ayrılıkların olmaması ve şirketlerin yaşaması için mutlaka kurumsallaşmaya önem verilmeli diyoruz. Ama maalesef özellikle Anadolu'da kurumsallaşma üzerine duygusallık olduğu zaman biz bu kurumsallaşmayı beceremiyoruz. Ama şu anki şirketlerimiz buna önem veriyorlar. Bizim de artık önümüzdeki yıllarda daha uzun vadeli, daha köklü şirketlerimiz, daha çok kobilerimiz

olacaktır diye düşünüyoruz. Duygusallığın ve hissi nefsi ortadan kaldırdığımızda bu şirketlerimiz daha uzun yıllar yaşayacak ve 150-200 yıllık bizim de şirketlerimiz olacaktır diye bakıyoruz. Biz de bir aile şirketi ve 3 kardeşiz. Yeğenlerimiz abilerimizle birlikte çalışıyoruz. Ama en önemli konu tabii ki kurumsallaşmayı becerilemek... Çağın gerektirdiği şartlara uyum sağlamalıyız. Bugün gelişen ve değişen dünyada akşamdan sabaha bambaşka bir şey ile karşılaşabiliyorsunuz. Eskiden çanta içine ürünleri doldurur, kapı kapı, şehir şehir, ülke ülke gezilir ürünlerin tanıtımını ve satışını yapardınız, müşteri bulurdunuz. Eskiden insanlar birbirini rakip olarak görürken şimdi bütün dünya rakibiniz aynı zamanda dünya elinizin altında hepsini müşteriniz olarak görmeniz gerekiyor. Yani çağın gereklerine ayak uydurmalı dijitalleşme ve yeşil dönüşümü es geçmemek gerektiğini düşünüyorum. Müthiş bir değişim ve dönüşümün içerisinde yaşıyoruz. Mutlaka gelişmeler takip edilmeli ve kurumsal yapı kurularak bu yapının üzerine de çağın gerektirdiği rekabet şansımızı kaybetmemek için tüm bu konulara ayak uydurmamız gerekiyor.

ATASÖZÜ BENİM İÇİN YOLDUR VE ŞİARDIR...

Kaybolmak her ne kadar yolu öğrenmek olsa da önümüze bakmamızı, yolumuzu çizmemizi, kaybolmadan yol almayı öğretecek atasözleri kültürümüzde bulunuyor. İşte ilham kaynağı olarak gördüğümüz bu sözler ticarette işimizi kolaylaştırırken hedefimize ulaşmamızda kritik bir noktada yer alıyor.

-Ben atasözlerini şiar edinmiş bir insanım, yüzlerce binlerce kez tecrübe edilmiş ve atasözü olarak ortaya çıkmış. Onun için her atasözü benim için yoldur ve şiardır. O yüzden büyüklerimizin söylediklerini kendimize bir yol haritası olarak çizmişizdir. Büyüklerimizin söylemleri bizim için çok önemli, onların hayır öğütleri ile büyüdük. 9 yaşından beri çarşıya geldiğimizde bizim zamanımızda hep hayır öğütlü insanlarımız, amcalarımız, babalarımız, dedelerimiz vardı. Onların hayır öğütleri ile büyüdük. Büyüklerin söylediği her söz bir tecrübeye sabittir, o yüzden bizim için her bir sözü çok kıymetlidir. Murat Dedeman'ın söylediği 'Yakınma, yekin' yani

hiçbir zaman enseyi karartma, moralini bozma. Tam gaz çalışmaya devam et demektir. Biz öyle anlarız, ne iş yapıyorsan yap, aşk ile yap derlerdi bize. Aynı şekilde öyle devam ederiz. Dedem rahmetlinin ortaklıklarda çok konuşulan söylediği çok güzel bir söz var; 'İçin bozulmadıkça işin bozulmaz.' Onun için niyet hayır, akıbet hayır gibi atasözü bizim için çok kıymetli. Ben bunların her birinde bir şiar, bir hayat felsefesi, hayatın bir yol haritası olarak görürüm. Her biri benim için çok kıymetli.

"ÇALIŞMAK İBADETTİR"

Çocukluk çağında iş hayatına dahil olmuş, bugünler de Kayseri ticareti için önemli girişimlerde bulunan Kayseri Ticaret Odası Başkanı Ömer Gülsoy, gençlere kolay paranın bereket getirmeyeceği ve çalışmanın ibadet olduğunu hatırlatıyor... Her ne olursa olsun, çalışmak ibadettir. İnsanların, gençlerimizin sabırlı olmaları gerekiyor. Girişimci olmalarını tavsiye ediyoruz. Tabii hayal kursunlar ama bu hayalin kölesi olmadan, nasıl iş yapabilirim diye mücadele etsinler. Hayatta hiçbir şey kolay değil, çalışmanın gücüne inansınlar. Biz dürüst ve doğru çalışmanın gücüne inandık. Gençlerimiz çalışmanın gücüne inansınlar, hayatta hiçbir şey kolay değil, özellikle bugün baktığımız zaman yaşadığımız dünya içerisinde insanların çoğu özellikle gençlerin kolay para peşimde koştuğunu görebiliyoruz. Bahis çeteleri ya da 3'e alıp 15'e satma gibi söylemleri, borsada ya da başka bir şey de... Gençlerimizin parayı çalışarak elde edebileceklerini bilmelerini isterim, kolay para kaybetmektir, kolay para kıymet bilmemektir. Kolay para hiçbir zaman bereket getirmez, o yüzden çalışmanın gücüne inanarak mutlaka çalışınlar.

Hepimizin bildiği bir hikâyeyi anlatmak isterim;

Farenin kapısının önüne bir kalıp peynir koymuşlar, fareye demişler ki 'Bak şurada peynir var.' Fare bakmış mesafe kısa, ödül büyük. Var bunda bir hinlik... O yüzden gençlerimiz çok kazanç vadedenlerden mutlaka uzak dursunlar. Kolay para kazanmak diye bir şey yok.

Kolay para kaybetmektir, müthiş bir risktir.

BAKİ ERSOY'un Gündemi

Ekonomi ve Ulaşım Altyapısı

Milliyetçi Hareket Partisi Kayseri Milletvekili Baki Ersoy, TBMM'de Kayseri'nin ekonomik ve ulaşım altyapısına dair önemli taleplerini dile getirdi. Kayseri-Niğde Otobanı'nın yapılarak Adana-Mersin Otobanı'na bağlanmasını talep edildiğini söyleyen Ersoy, bağlantıların ticari ve sosyal anlamda avantaj sağlayacağını söyledi. Milliyetçi Hareket Partisi Kayseri Milletvekili Baki Ersoy, TBMM Genel Kurulunda, 2025 Yılı Merkezi Yönetim Bütçe Kanunu Teklifi ile 2023 Yılı Merkezi Yönetim Kesin Hesap Kanunu Teklifi üzerinde konuştu. Kayseri-Niğde Otobanı, hızlı tren projesi, şehrin tarımsal potansiyeli ve HIT-30 kapsamında pil organize sanayi bölgesinin kurulması potansiyelini ele alan MHP'li Ersoy'un açıklaması şöyle;

KAYSERİ-NİĞDE OTOBANI

Seçim bölgem olan Kayseri'nin bazı önemli taleplerini yüce Mecliste sizlerle paylaşmak istiyorum. Kayseri'miz, doğu ve batı, kuzey ve güney illerini birbirine bağlamasına, coğrafi olarak ülkemizin tam orta noktasında bir konuma sahip olmasına ve bulunduğu konum gereği her türlü kara ulaşımına elverişli olmasına rağmen maalesef hâlâ bir otoyol bağlantısı bulunmamaktadır. Bizler, Kayseri için Ankara-Niğde Otoyolu'na Nevşehir Acıgöl Kavşağı'nda 100 kilometrelik bir bağlantı yapılmasını ve bunun yanında Kayseri-Niğde Otobanı'nın yapılarak Adana-Mersin Otobanı'na bağlanmasını talep ediyoruz. Bu bağlantılar Kayseri'yi sadece batıya ve güneye değil ülkemizin kuzey ve doğu illerine de entegre ederek ticari ve sosyal anlamda avantaj sağlayacaktır, aynı zamanda mevcut otoyolun da daha verimli kullanılmasını mümkün kılacaktır.

HIZLI TREN PROJESİ

Bunun yanı sıra, Kayseri'nin uzun yıllardır beklediği hızlı tren projesi başlamış olup bu projenin en geç 3 yıl içerisinde bitirilmesi elzemdir. Bu imalat süreçlerinin hızlandırılması tüm Kayserili aziz hemşehrilerimizin ortak beklentisidir. Bu anlamda, Sivas ve Yozgat'a ulaşan hızlı tren ağının Kayseri'ye de ulaştırılması

hem vatandaşlarımızı rahatlatacak hem de şehir ekonomisini güçlendirecektir. Düz ova yapısı sayesinde Kayseri bu projeyi en hızlı şekilde hayata geçirebilecek coğrafi koşullara sahiptir. Ulaşım altyapısının bu şekilde geliştirilmesi sadece şehirler arası ticareti kolaylaştırmakla kalmayacak, tarım ve sanayi ürünlerimizin pazar erişimini hızlandıracak, üreticilerimize de büyük katkı sağlayacaktır.

KAYSERİ'NİN TARIMSAL POTANSİYELİ

Kayseri'nin tarımsal potansiyelini en iyi şekilde değerlendirmek adına Sarımsaklı Ovası Sulama Projesi'nin ihalesinin bir an önce gerçekleştirilmesini, Yemliha Kapalı Sistem Sulama Projesi'nde çelik boruların hızla döşenmesini ve 2024 Yatırım Programı'nda yer alamayan Höbek Göleti'nin projeye dâhil edilmesini talep ediyoruz. Bu sulama projelerinin tamamlanması tarımsal üretimde verimliliği artırarak hem çiftçimizin refahını yükseltecek hem de ülke ekonomimize katkı sağlayacaktır. Tarım sektöründeki bu iyileştirmeler Kayseri'mizin üretim gücünü artırarak çiftçilerimizin emeğinin karşılığını almasını sağlayacaktır. Kayseri'nin hem ulaşım hem de tarım alanındaki bu taleplerinin yerine getirilmesi şehrimizin ekonomik, ticari, sosyal ve tarımsal potansiyelini açığa çıkaracak, Kayseri'mizi hak ettiği konuma taşıyacaktır.

PİL ORGANİZE SANAYİ BÖLGESİNİN KURULABİLME POTANSİYELİ

Diğer bir husus olan, savunma sanayimizin en kritik konularından biri olan batarya ve şarj edilebilir pil konusunda 1981 yılında Kayserili hayırseverler tarafından yaptırılarak Türk ordusuna bağışlanan ASPİLSAN lityum iyon pil üretimi konusunda da Kayseri'mizi Türkiye'nin merkezi konumuna getirecek yatırımları yapmış ve fabrikasını devreye almıştır. Kayseri'miz Cumhuriyet İttifakı'nın öncülüğünde Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı tarafından başlatılan HIT-30 Türkiye projesi kapsamında, ASPİLSAN'ın sahip olduğu altyapı sayesinde HIT pil teşviklerinin merkezi

olabilecek konumdadır. Bu durumda da HIT-30 kapsamında pil organize sanayi bölgesinin kurulabilme potansiyeline işaret etmek istiyorum.

VEKİL ERSOY 2024 YILINA DAMGA VURDU!

Milliyetçi Hareket Partisi Kayseri Milletvekili Baki Ersoy'un 2024 yılı faaliyet raporu yayımlandı. 2024 yılında 4 bin 780 vatandaşın talebi ile ilgilenen Ersoy, 891 faaliyete katılım sağlayarak yıla damgasını vurdu.

91 KEZ 'KAYSERİ' DEDİ

MHP Kayseri Milletvekili Baki Ersoy, 28. Dönem içinde TBMM Genel Kurulunda MHP grubu adına ve şahıs adına olmak üzere toplamda 15 konuşma yaparken yine aynı dönem içerisinde plan ve bütçe komisyonunda toplamda 16 konuşma yaparak Kayseri'nin ve vatandaşların taleplerini ilgili kurumlara iletti. Bu konuşmalar içerisinde Kayseri'nin adını 51 genel kurul ve 40 plan ve bütçe Komisyonu olmak üzere toplamda 91 kez geçirdi.



SİZ HAYAL EDİN
BİZ GERÇEKLEŐTİRELİM

3EL

Mimari Mobilya özümleri



YENİ ÇÖZÜMLERE
NE DERSİN?



Kayserili Sanayicilerin Arsa ve Yer Tahsisi İsteği Sürüyor

Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde faaliyet gösteren ve kirada olan sanayicilerin fabrika yapmak için arsa talebi sürüyor. Yapılacak toprak tahsisi ile talebin yerine getirilmesi sanayicinin üretimi ve şehrin büyümesi için önem taşıırken sanayinin alan olarak büyütülmesi sonucu artan üretim ve istihdam ile Türkiye'nin cari açığının azalmasına katkı sağlayacak. Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde kirada oturan ya da yeni yatırım yapmak isteyen firmaların yeni sanayi alanları için yer ihtiyacı sürüyor. Sanayicilerin kendilerini geliştirmeleri, ihracat ve istihdam alanlarında daha aktif rol almaları için yapılan çağrılara duyarsız kalamadıklarını söyleyen Kayseri OSB Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Yalçın, "Sanayicilerimizin arsa taleplerini basın yolu ile dillendiriyoruz. Bugün Kayseri OSB'de baktığımız zaman 300'ü aşan kiracımız bulunmaktadır. Şu anda dünya genelinde meydana gelen resesyon, enerji maliyetlerindeki yüksek

rakamlar, işçilik oranlarının artması ve bunun üzerinde de kira maliyeti bindiği zaman ne yazık ki burada kirada oturan sanayicilerimiz büyük bir sıkıntı ile karşı karşıya kalıyorlar. Sürekli bize geliyorlar kendilerine yer tahsisi yapmalarını arsa açmalarını bizden istiyorlar. Bizde bundan dolayı diyoruz ki OSB'de arsa tahsisine ihtiyacı var. Tabi biz buna duyarsız kalamayız. Biz burada sanayicilerimizin ilerlemesini, fabrikalarını büyütmelerini, kendilerini geliştirmelerini, daha çok ihracat yapmalarını, daha çok istihdam sağlamalarını, daha çok üretim yapmalarını istiyoruz. Bundan dolayıdır ki çoğu platformlarda OSB olarak Sanayi Bakanımıza arsa tahsisi yönünde çağrıda bulunuyoruz. Burada ilerleyen süreçte arsa tahsisinin yapılacağına canı gönülden inanıyoruz" dedi.

"KESİNLİKLE FABRİKALARIMIZDA OTURMUYORUZ"

Kayseri Organize Sanayi Bölgesi'nde

faaliyet gösteren sanayicilere fabrikalarda oturmama çağrısını yineleyen Başkan Yalçın, "Daha önceki görüşmelerimizde bunu söylemiştim sanayicilerimize kesinlikle fabrikalarımızda oturmuyoruz demiştik. Yurt dışına çıkıyoruz, ülkeleri geziyoruz ve yurt dışı pazarından faydalanmak için elimizden gelen bütün gayreti gösteriyoruz. Hem ülkemizin ihracatı artacak hem döviz girdisi olacak. Ne yazık ki günümüzde mali disiplinden dolayı nakitte ulaşımda sıkıntı var. Şu anda sanayicimiz bu sıkıntıyı aşmasının en kolay yolu yurt dışına ürün ihraç etmesi, dış ticaretçilerimiz, sanayicimiz birlikte giderlerse veya beraber gidip yurt dışında ürünlerini pazarlayıp ülkemize döviz girdisi sağarlarsa hem ülkemiz sevinir hem de kendi firmaları sevinir. Nakit finansmanlarına çare bulmuş olurlar" şeklinde konuştu.



Kayseri, 6 Milyar Dolar Dış Ticaret Hacmine Sahip

KAYSÖ Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Büyüksimitçi, Dijital Köprü Anadolu Buluşmaları panelinde konuşma yaptı. Büyüksimitçi, Kayseri'nin 6 milyar dolar dış ticaret hacmine sahip olduğunu söyledi. KAYSÖ Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Büyüksimitçi, Dijital Köprü Anadolu Buluşmaları panelinde yaptığı konuşmada, 'Biz İtalya'dan Çin'e kadar en büyük sanayi ülkesiyiz. Bunu muhafaza edip geliştirmek zorundayız. Dolayısıyla bizim bu ekonomik programda iyileştirmemiz gereken, mutlak surette üretimin korunması, istihdamın ve ihracatın desteklenmesiyle ilgili bir şeyler yapmamız lazım. Türkiye'nin en büyük gücü, üretim gücü ve ihracat gücüdür.' dedi QNB Türkiye, "Dijital Köprü Anadolu Buluşmaları" kapsamında Türkiye'nin farklı şehirlerindeki reel sektör temsilcilerini ağırlamayı sürdürüyor. Dijital Köprü Anadolu Buluşmaları toplantılarının şimdiki durağı Kayseri oldu. QNB Türkiye'nin EKONOMİ Gazetesi ve Bloomberg HT işbirliğinde düzenlediği etkinlikte; ticaretin dijitalleşmesi, verimlilik, yeşil dönüşüm ve güncel ekonomik gelişmeler masaya yatırıldı.

'Kayseri, 6 milyar dolar dış ticaret hacmine sahip'

Kayseri Sanayi Odası (KAYSÖ) Yönetim Kurulu Başkanı Mehmet Büyüksimitçi programda yaptığı konuşmada, Kayseri ile ilgili bilgiler vererek, "Kayseri, çevresinde yer alan 12 şehir için ticaret, turizm, lojistik ve sağlık merkezi konumunda. Kayseri, 5 üniversitesi, 5 Organize Sanayi Bölgesi, 1 Serbest Bölgesi ile Türkiye ekonomisine

6 milyar dolar dış ticaret hacmiyle ciddi katkı sağlayan bir ilimiz. Toplamda 51 milyon metrekare üretim alanına sahibiz. Proje aşamasında olan 2 OSB'miz daha var. Bunlarda tamamlanınca mevcut OSB'lerimizle birlikte şehrimizde 7 adet OSB'miz olacak. İstanbul Sanayi Odası'nın (İSO) İlk 500 ve ikinci 500 firma listesinde Kayseri'den toplamda 29 firmayla Türkiye'de sekizinci sıradayız. Mobilya sektöründeki ilk 20 firmanın 11'inin Kayseri'de. Elektrikli ev aletlerinde ihracatta İstanbul'dan sonra ikinci sıradayız. Ayrıca e-ticaret uyum endeksinde de yine İstanbul'dan sonra ikinci sırada yer alıyoruz, 9 bin 632 e-ticaret yapan firmamız var" dedi.

'Model Fabrika, verimlilik, dijitalleşme ve ihracata katkı sağlıyor'

Kayseri'nin e-ticarete çok uyumlu ve dijital hazır bir şehir olduğunu belirten Büyüksimitçi, "Kayseri Sanayi Odası, Kayseri Ticaret Odası ve Abdullah Gül Üniversitesi ile beraber verimlilik, yalın dönüşüm, dijital dönüşüm, yeşil dönüşüm konularında çalışacak şekilde Kayseri Model Fabrika'yı kurduk. Firmaların analizlerini yapıyoruz ve yalın dönüşüm tekniklerini kullanarak verimliliklerini artırıyoruz. Şuana kadar Kayseri'de 150 firmaya 170 projede yerinde danışmanlık hizmeti verdik. Arkasından da dijitalleşme sürecini izliyoruz. Çünkü siz kendinizi, verimliliğinizi görünebilir kılmazsanız dijitalleşmeniz de topal kalıyor. Dolayısıyla dijitalleşirken durum analizlerinden başlayarak yol haritası hazırlıyoruz. Kayseri 4 milyar dolar ihracat, 2

milyar dolar ithalat yapan bir şehir. Yani burası farklı bir memleket. Ama bunun yetmediğini her zaman söylüyoruz ve bu rakamları verimlilik ve dijitalleşme çalışmalarıyla daha yukarı doğru çıkaracağız" diye konuştu.

'Üretimin korunması, istihdam ve ihracatın desteklenmesi gerek'

Ekonomik beklentilere yönelik değerlendirmelerde de bulunan KAYSÖ Başkanı Büyüksimitçi, asgari ücretin aslında işveren tarafında pek çok kalemi de etkilediğini belirtti. Hem asgari ücretle birlikte oluşan gider kalemlerini hem de asgari ücretin üstündeki maaşların artışlarının, asgari ücret artışını belirleyeceğini kaydeden Büyüksimitçi, genel ekonomik görünüm ile ilgili de, "Biz hiçbir zaman ümidimizi kaybetmedik. Ana problemimiz şuan enflasyon" dedi. 2025 yılının özellikle ilk iki çeyreğinin de bugünden daha iyi olmasını öngörmediklerini de kaydeden Büyüksimitçi, "Dünyada çok ciddi sıkıntılar var. Ama ne olursa olsun biz İtalya'dan Çin'e kadar en büyük sanayi ülkesiyiz. Bunu muhafaza edip geliştirmek zorundayız. Dolayısıyla bizim bu ekonomik programda iyileştirmemiz gereken, mutlak surette üretimin korunması, istihdamın ve ihracatın desteklenmesiyle ilgili bir şeyler yapmamız lazım. Türkiye'nin en büyük gücü, üretim gücü ve ihracat gücüdür. Sanayici her zaman, hem çalışanları hem de ülkesi için üretmeye devam edecek" ifadelerini kullandı.

E-Defter Uygulamasına Geçildi: Mükelleflere Uyarılar Yapıldı



RÖPORTAJ

Hazine ve Maliye Bakanlığı, e-Defter, harç pulu, vergi ve ücret düzenlemeleri ile ilgili dijital uygulamaları yeni yılda devreye aldı. Elektronik ortamda işlenecek verilerle denetim süreçleri hızlandırılırken Kayseri SMMMO Yönetim Kurulu Başkanı Ali Yedikaya, e-Defter sürecinin büyük kolaylık olduğunu ve tutulan defterler ile bunlara ilişkin beratların elektronik ortamda yüklenmesine ilişkin süreçlerde değişikliğine gidildiğini söyledi. Başkan Yedikaya ayrıca cezalarla karşı karşıya kalınmaması için firmalara uyarılarda bulundu.

Hazine ve Maliye Bakanlığı, 1 Ocak itibarıyla yürürlüğe giren düzenlemelerle dijital uygulamalarını daha da yaygınlaştırıyor. Bu kapsamda 2012 yılından bu yana elektronik fatura uygulamasına dahil olma zorunluluğu bulunan mükellefler ile Türk Ticaret Kanunu'nun ilgili hükümleri kapsamında bağımsız denetime tabi şirketlerin e-Defter uygulamasına dahil olmaları zorunlu tutuluyor. Bu kapsamda yaklaşık 720 bin mükellefin defterleri elektronik ortamda işleniyor. Bilanço esasına göre defter tutan mükelleflerin tamamı 1 Ocak 2025'ten itibaren e-Defter uygulamasına dahil olurken söz konusu mükelleflerin defterleri elektronik ortamda

tutuluyor. Kayseri Serbest Muhasebeci Mali Müşavirler Odası Başkanı Ali Yedikaya, yürürlüğe giren uygulamayla, kâğıt, yazıcı ve noter masrafları gibi maliyetlerden tasarruf edileceğini söyledi. 2025 yılı itibarıyla firmaların bilanço usulü defterleri varsa sisteme kayıt yaptırmaları gerektiğinin altını çizen Başkan Yedikaya, "Dijital dönüşüm çok hızlı geliyor. Sürece baktığımızda getirisi olan uygulamalar var. Tabi bunlardan en büyük uygulamada biliyorsunuz e-Defter, e-Faturalar, e-İrsaliyeler, e-Serbest makbuzları gibi Vergi Usul Kanununa göre sayabileceğimiz bir sürü ticari belgeler var. Her şey artık elektronik ortamda güvenli ve tamamen sistemli hızlı bir şekilde ilerliyor. Tabi bu e-Fatura ve e-Defterler ile ilgili süreci baktığımızda bunların çok büyük avantajları da var, iş insanları ve firmalar açısından baskı maliyetleri ortadan kalktı. Elektronik ortamda Gelir İdaresi Başkanlığına ve özel sertifikasyon almış firmalar tarafından artık faturalar düzenlenebiliyor. Zaten belirli bir cironun üzerindeki faturalarda GİB üzerinden düzenlenme şartı getirildi. Bulut sistemi ile yedek ikincil kopyalar hayatımıza girdi, bunların hepsi GİB üzerinde ve firmalar üzerinde saklanmalar yapılıyor.

İş insanları artık kâğıt israfından kurtuldular. Tabi kurtulamayan tek bir meslek örgütü var onlarda mali müşavirler. Bizler maalesef bu elektronik ortamda kesilen faturaların bir nüshasını alıp saklamakla yükümlü. Buradaki süreçler elektronik sistemde hem güvenli hem de hızlı olarak işliyor. Bu da iş insanlarının verilerine ulaşmasında, takip etmesinde ve organizasyon şemasını oluşturması açısından çok hızlı ve güvenli bir ortam sağlıyor. 2025 yılı itibarıyla büyük defter dediğimiz bilanço usulünde defter tutan esnaf ve şirketler artık bu yıl itibarıyla belirli bir ciroyu aşmasalar da artık e-Defter olarak hayatını sürdürmek zorundalar. Eğer bu sisteme geçmedilerse kâğıt ortamında fatura bile tasdik etseler bunların hiçbir geçerliliği kalmıyor. Düzenlenmemiş ve tutulmamış sayılıyor. Dolayısıyla firmalar bu süreçte çok ciddi cezalar ile karşı karşıya kalacaklar. 2025 yılı itibarıyla mutlaka bilanço usulü defterleri varsa sisteme kayıt yaptırarak, bu ay itibarıyla de e-Defter mükellefiyetlerinde açtırmaları gerekiyor" dedi.

SÜRELERDE DE DEĞİŞİKLİK YAPILDI

Düzenlemeyle e-Defter uygulamasında tutulan defterler ile bunlara ilişkin

beratların Gelir İdaresi Başkanlığına elektronik ortamda yüklenmesine ilişkin sürelerde değişikliğe gidildiğini ve 3 aylık dönem için takip eden ayın 10'uncu gününe kadar olacak şekilde düzenlendiğini söyleyen Başkan Yedikaya, "Sürelerle ilgili biz Kayseri SMMMO ve TÜRMOB olarak çok baskı yaptık. Çünkü bu süreçler aylık olarak verilen süreçlerle ilgili pozisyona baktığınızda takip eden 3'üncü ayın son günü bu süreçler bitiyordu. Örneğin ocak ayındaki e-Defterimizi göndereceksek mart ayının son gününe kadar göndermemiz gerekiyordu. Ama 3 aylık süreçle ilgili defterlerin altyapı pozisyonlarının değerlendirilmesi açısından meslektaşlarımız açısından büyük sıkıntı

oluşturuyordu. Tarihlerin değişmesi için yaptığımız baskılar sonuç verdi ve 10'ar gün ekletmiş olduk. Ocak ayının son günü bir öncesi tarihimiz 31 Mart iken 10 gün eklenmesi ile 10 Nisan'a kadar ocak ayı e-Defterlerinin gönderilmesi gerekiyor. Buradaki uygulamada her ay için takip edilen 3'üncü aydan, bir sonraki aya 10 gün eklendi. Birde bizim 3 aylıklarımız var. 3 aylıklarımız dediğimizde geçici vergi dönemlerinde olur mesela ocak, şubat, mart ayı birinci geçici vergi dönemidir. Biz bunları nisan ayına kadar gönderiyorduk. Şimdi nisan ayının son gününden de bir 10 gün daha eklendi, artık mayıs ayının 10'uncu gününe kadar gönderilmesi gerekiyor. Yani bu geçici vergi dönemlerindeki süreçte

yine aynı şekilde 10'ar gün sürecin sonuna eklemiş olduk. 3 aylık beratlardaki pozisyon mayıs ayının son günüydü burada da yine bir 10 gün eklenmiş oldu ve haziran ayının 10'u gibi oldu. Bu süreç bir önceki son günlere aslında kısaca pratiği olarak takip eden ayın 10'una kadar uzamış oldu. Bu süreler meslektaşlarımız açısından bürolardaki ay sonu yoğunluğundan kurtulmuş olması ve alt yapı eksikliğinin tamamlanması için ek süre oldu" şeklinde sözlerini tamamladı.

Kurumlar vergisi mükellefleri gibi diğer mükellefler ise söz konusu ayların 14'üncü günü yükleme işlemlerini gerçekleştirebilecek.

Kayseri'nin Rüzgâr Enerjisi Santrali Tamamlanıyor

Türkiye artan yenilenebilir enerji yatırımlarıyla sürdürülebilirlikte atılım gerçekleştiriyor. Bu yatırımlar arasında yer alan Kayseri Büyükşehir Belediyesi'nin "Sürdürülebilir ulaşım, sürdürülebilir Kayseri" sloganı ile yola çıkan İncesu ilçesindeki rüzgâr enerjisi santralinde sona yaklaşıldı. Solwie Energy tarafından yürütülen rüzgâr enerjisi projesi, yaklaşık 60 milyon kilowatt saat enerji üretim kapasitesiyle 22 bin hanenin yıllık enerji ihtiyacını karşılayacak.

İklim kriziyle mücadele kapsamında Türkiye'de yenilenebilir enerji yatırımları hız kazanırken, 2024'ün ilk 6 ayında, yaklaşık 1,3 milyon evin yıllık ihtiyacını karşılayabilecek 426,58 MW yeni kurulu rüzgâr enerjisi kapasitesi devreye alınarak güçlü bir büyüme kaydedildi. Yatırımlar sayesinde Türkiye'de toplam elektrik tüketiminde rüzgâr enerjisinin payı, kasım ayı itibarıyla yüzde 10,54'e ulaştı. Rüzgâr enerjisi kapasitesini artıracak projeler arasında yer alan ve Kayseri Büyükşehir Belediyesi'nin sürdürülebilir enerji hedefleri doğrultusunda Solwie Energy tarafından yürütülen rüzgâr enerjisi projesi tamamlanma aşamasına geldi.

22 BİN HANENİN YILLIK ENERJİ İHTİYACI RÜZGÂRDAN

Kayseri'nin İncesu ilçesinde hayata geçirilen ve "Sürdürülebilir ulaşım, sürdürülebilir Kayseri" sloganıyla yola

çıkılan proje, teknik detaylarıyla dikkat çekiyor. Elektriksel gücü 21 bin KWe olan proje ile, yılda yaklaşık 60 milyon kilowatt saat enerji üretim kapasitesine sahip santral devreye alınacak. Bu üretim, yaklaşık 22 bin hanenin yıllık elektrik ihtiyacını karşılayarak Kayseri'nin çevre dostu enerji altyapısına önemli katkı sağlayacak.

KAYSERİ SÜRDÜRÜLEBİLİRLİKTE ÖRNEK ROL OYNUYOR

Projeyi değerlendiren Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç, bu yenilikçi yatırımla Kayseri'nin enerji ve ulaşım alanında dönüşüm yaşadığını ifade ederek şunları söyledi: "Bu proje sadece Kayseri'nin değil, Türkiye'nin sürdürülebilir enerji hedefleri açısından da örnek teşkil ediyor. Kayseri Büyükşehir Belediyesi olarak geleceğe yatırım yapmaya devam edeceğiz. Tüm ülkemize hayırlı ve örnek olmasını dilerim."

İLK TÜRBİN SADECE 5 AYDA TAMAMLANDI

Solwie Energy CEO'su Samet Koç ise "5 ay gibi kısa sürede ilk türbini tamamladık" açıklamasını yaptı. Koç, "Bu proje, sadece Kayseri'nin değil, ülkemizin enerji dönüşümüne katkı sunan çok değerli bir adım oldu. Solwie Energy olarak, yenilenebilir enerji alanında hayata geçirdiğimiz bu tür projelerle hem sürdürülebilir kalkınmayı

destekliyor hem de geleceğin enerji altyapısına öncülük ediyoruz. Kayseri Büyükşehir Belediyesi ve Kayseri Ulaşım A.Ş. ile bu projede iş birliği yapmaktan gurur duyuyoruz. Solwie Energy'nin vizyonuyla uyumlu bir şekilde, teknolojiyi ve sürdürülebilirliği bir araya getirerek bu projeyi tamamladık. 5 ay gibi kısa bir sürede ilk türbinin montajını gerçekleştirmiş olmak, ekiplerimizin üstün gayreti ve profesyonelliği sayesinde mümkün oldu. Bu başarı hepimizin" dedi.

SOLWIE ENERGY HAKKINDA

Solwie Energy, yenilikçi ve sürdürülebilir enerji çözümleri geliştirmektedir. Güneş ve rüzgâr enerjisi gibi yenilenebilir enerji projelerine odaklanan şirket, Türkiye'nin yenilenebilir enerji hedeflerine katkıda bulunmayı ve çevre dostu uygulamaları teşvik etmeyi amaçlamaktadır.





KAYOTED Kayseri'nin Turizmde Marka Şehir Olması İçin Öncü Rol Oynuyor

Kayseri Otelciler Derneği, bölgede faaliyet gösteren yaklaşık 3000 personelin istihdam edildiği Kültür ve Turizm Bakanlığı'na bağlı 75 basit turizm işletme belgeli ve 37 turizm işletme belgeli olmak üzere toplamda 112 otel için kurulmuştur. Sektörle ilgili konularda daha hızlı ve kolektif hareket edebilmek amacıyla kurulan dernek sürdürülebilir ve profesyonel otelcilik anlayışıyla yerli ve yabancı turistlere uluslararası standartların üzerinde konaklama deneyimi yaşatma vizyonuyla 2024 yılının ilk çeyreğinde faaliyetlerine başlamıştır.

Dernek bünyesinde oluşturulan Yatırım ve Tanıtım İcra Komisyonlarıyla faaliyetler yatırım, tanıtım ve eğitim olmak üzere üç grupta yürütülmektedir. Kayseri ve civarındaki turizm potansiyelini arttırmak adına başta Kayseri Valisi Gökmen Çiçek olmak üzere KAYOTED Onursal Başkanı ve Kayseri Milletvekili Murat Cahid Cıngı, Kayseri Büyükşehir Belediye Başkanı Dr. Memduh Büyükkılıç ve İl Kültür ve Turizm Müdürü Şükrü Dursun olmak

üzere şehrin bürokratlarıyla düzenli istişarelerde bulunmaktadır.

KAYOTED, Kayseri'nin turizmde hakkettiği konuma gelmesi için üye otelleriyle ulusal ve uluslararası fuar etkinliklerine katılmanın yanı sıra Kültür ve Turizm Bakanlığı ile Türkiye Turizm Tanıtım ve Geliştirme Ajansı (TGA), Turizm Master Planı ve Kültür Yolu Festivali konularında temaslarda bulunmaktadır.

Eğitim alanında ise üye otellerin hizmet standartlarını arttırabilmek adına düzenli seminerler planlanmaktadır. Erciyes Üniversitesi Turizm Fakültesi öğrencilerinin üye otelleri daha iyi tanınması ve eğitim sürecinde edindikleri teorik bilgilerin pratikteki karşılığını görmeleri adına Turizm Fakültesi ile "İstihdam ve Kariyer Günleri" panelinde iş birliği protokolü yapılmıştır. Sonuç olarak Kayseri'nin turizm değerlerini en etkili şekilde tanıtarak turizmde marka şehir olunması yolunda KAYOTED öncü rol oynamaktadır.



Uluslararası ölçekte marka haline gelmiş olan "Erciyes Kayak Merkezi" Kayseri'nin en önemli turizm destinasyonu olarak öne çıkmaktadır. Kayseri Milletvekili Murat Cahid Cingir'in Erciyes A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı olduğu dönemde başlayan hareketlenme master planlarının uygulanmasıyla üst seviyeye çıkmıştır. Kayak sporlarına ilave olarak bisiklet, dağcılık, motor sporları vb. aktivitelerin eklenmesi ve yüksek irtifa kamp alanlarının açılmasıyla Erciyes Dağı sadece yerli turistleri değil dünyanın çeşitli ülkelerinden on binlerce turisti ağırlamaktadır. Uluslararası şampiyonalara ve festivallere ev sahipliği yapan Erciyes KAYOTED faaliyetlerinde gündemin başında yer almaktadır.

Kapuzbaşı şelalelerinden Kültepeye, Soğanlı Vadisinden Erdemli Vadisine, Ağırnas'ta yer alan Mimarsinan'ın evinden Koramaz Vadisine, Kayseri il sınırları içerisinde Erciyes dışında turizme katkı sağlayan daha birçok destinasyon bulunmaktadır.

KAYOTED bu destinasyonların tanıtılması konusunda büyük sorumluluk ve heyecan duymaktadır. Ancak tanıtım faaliyetlerinden daha önce Kayseri halkının kendi değerlerini tanımayacağına ihtiyacı vardır. Bu kapsamda KAYOTED, Kayseri Valiliği, Büyükşehir Belediyesi ve İlçe Belediyeleriyle Kayseri halkının bilinçlenmesi konusunda her zaman iş birliği yapmaya hazırdır.





BSL

KAYSERİ

MIX KAYSERİ YAŞAM MERKEZİ

Aşık Veysel Blv. Kat:1 No:22, Melikgazi/Kayseri



global

yol yardım

HİZMETLERİMİZ



KAZA DURUMUNDA

Yolda kaza yapan araç, çekici ile olduğu yerden alınarak en yakın tamirhaneye ulaştırılır.



ARIZA DURUMUNDA

Yolda arıza yapan araç, çekici ile en yakın tamirhaneye götürülür.



LASTİK PATLAMASINDA

Yolda lastiği patlayan araç, çekici ile en yakın lastikçiye götürülür veya hasara göre lastiği araç başında tamir ettirerek mağduriyet giderilir.



YAKIT BİTİMİNDE

Yolda yakıtı biten araç, çekici ile en yakın istasyona götürülür ya da aracın bulunduğu konuma yakıt ulaştırılır.



ÖN CAM PATLAMASI/ KIRILMASI DURUMUNDA

Yolda aracın ön camı patlaması/kırılması durumunda, araç ilerlemeyecek durumda olur ise, yine çekici ile en yakın tamirhaneye götürülür..



HEYELAN DURUMUNDA

Yolda oluşabilecek heyelan gibi durumlardan dolayı araç hareket edemeyecek duruma gelirse, araç en yakın güvenli yere taşınır.



FAR ARIZASI DURUMUNDA

Yolda aracın tüm lambaları ya da farlarının arızalanmasından dolayı araç gidilemeyecek duruma düşerse en yakın tamirhaneye ulaştırılır.



SAĞLIK SORUNLARI DURUMUNDA

Yolda sürücünün sağlık sorunlarından dolayı araç başında bir süre bulunamama halinde sürücü en yakın sağlık merkezine ulaştırılır.



YORGUNLUKTAN KAYNAKLI TEK SÜRÜCÜ ARAÇLAR İÇİN

Yolda yorgunluktan kaynaklı tek sürücülü araçlarda kazaya mahal vermemek için sürücü en yakın konaklama tesisine ulaştırılır.
(Konaklama ücreti vb. sözleşmeye dahil değildir)



ELEKTRİKLİ ARAÇLARIN YOLDA KALMASI DURUMUNDA

Elektrikli araçların yolda kalması durumunda çekici ile en yakın tamirhane ya da istasyon veya dinlenme tesisine ulaştırılır.



YABANİ HAYVANLARIN ARACI HAREKET EDEMEZ HALE GETİRMESİ DURUMUNDA

Yolda başıboş yabani hayvanların aracı hareket edemez hale getirmesi durumunda, araç çekici ile en yakın tamirhaneye ulaştırılır.



Anılarınızı Taşıyan Seyahatlerin Mimarı

Momento Travel

Beyza Hanım, sizi tanıyarak başlayalım. Seyahat dünyasındaki yolculuğunuz nasıl başladı?

Merhaba! Ben Beyza Akpınar, 19 Ağustos 1996 doğumluyum. 2016 yılında Kapadokya Üniversitesi Sivil Hava Ulaştırma İşletmeciliği bölümünden mezun oldum. Mezuniyetimin ardından havacılık sektöründe uçuş operasyonlarıyla başlayan kariyerimde, iki yıl bu alanda çalıştım. Sonrasında yedi yıl boyunca acentecilik sektöründe satış müdürü, bir yıl da otelcilik sektöründe satış müdür yardımcısı olarak görev aldım.

Bu 10 yıllık deneyim, beni kendi markamı yaratmaya yönlendirdi. 2023 yılının sonunda BR Travel'i kurdum. Ancak 2024 yılına geldiğimizde, markamızı daha kurumsal ve güçlü bir kimliğe dönüştürme kararı aldık ve Momento Travel doğdu.

Momento Travel'in hikâyesi ve ismi oldukça etkileyici. Bu isim neyi ifade ediyor?

Momento, Latince kökenli bir kelime ve "anı" anlamına geliyor. Bizim işimiz tam da bu: anılar biriktirmek. Seyahatler,

sadece bir yerden bir yere gitmek değil, insanın ruhunu zenginleştiren, yaşamına hikâyeler katan deneyimlerdir.

Momento Travel, bu hikâyeleri en güzel şekilde yazmanıza yardımcı olmak için var. Biz hizmet sunmuyoruz; sizin için unutulmaz anılar tasarlıyoruz.

Momento Travel hangi alanlarda hizmet sunuyor?

Momento Travel, hem bireysel hem de kurumsal müşterilere hizmet veren bir seyahat acentesi. Uçak biletleri, tatil rezervasyonları, yurt içi ve yurt dışı seyahat planlamaları, vize işlemleri, kurumsal firmaların etkinlik ve kamp organizasyonları gibi geniş bir yelpazede hizmet veriyoruz. Ayrıca Konyaspor ve Gaziantep FK gibi spor kulüplerinin seyahat süreçlerini yönetiyoruz.

Misafirlerimizin beklentilerini çok iyi analiz ediyor, bütçelerine ve hayallerine uygun çözümler sunuyoruz. Bizim için her yolculuk, bir misyon: anılarla dolu bir deneyim yaratmak.

Momento Travel'i diğer acentelerden ayıran en önemli özellik nedir?

En büyük farkımız, genç ve dinamik

bir ekip olmamızla birlikte sektörel tecrübemizin getirdiği güvenilirliktir. Sadece seyahat planlamıyoruz; her müşterimizin ihtiyaçlarına özel, onlara değer katan çözümler üretiyoruz. Arkasında güçlü bir ekip olan Momento Travel, memnuniyet odaklı bir anlayışla çalışıyor. Bizimle seyahat eden misafirler, sadece bir tatil değil, hayat boyu hatırlayacakları anılar kazanıyor.

Momento Travel'in gelecek hedefleri neler?

Hedefimiz, sadece bir seyahat acentesi olarak değil, misafirlerimizin hayatlarına dokunan, onları hayallerine taşıyan bir marka olmak. Kurumsal yapımızı güçlendirerek, yurt içi ve yurt dışında daha geniş kitlelere ulaşmayı, sektörümüzde fark yaratan bir lider konuma gelmeyi amaçlıyoruz.

Son olarak, okuyucularınıza bir mesajınız var mı?

Seyahat, hayata anlam katan en değerli deneyimlerden biridir. Momento Travel olarak, her yolculuğu unutulmaz bir anıya dönüştürmek için buradayız. Hadi, birlikte anılar biriktirelim ve dünyayı keşfedelim!



KAOĞLU
— Y A P I —

Huzur, insan, şehir

Sadece bir ev değil, bir yaşam tarzı sunuyoruz.



info@kaoglu.com.tr | www.kaoglu.com.tr



+90 (352) 222 14 13
+90 (530) 675 36 88

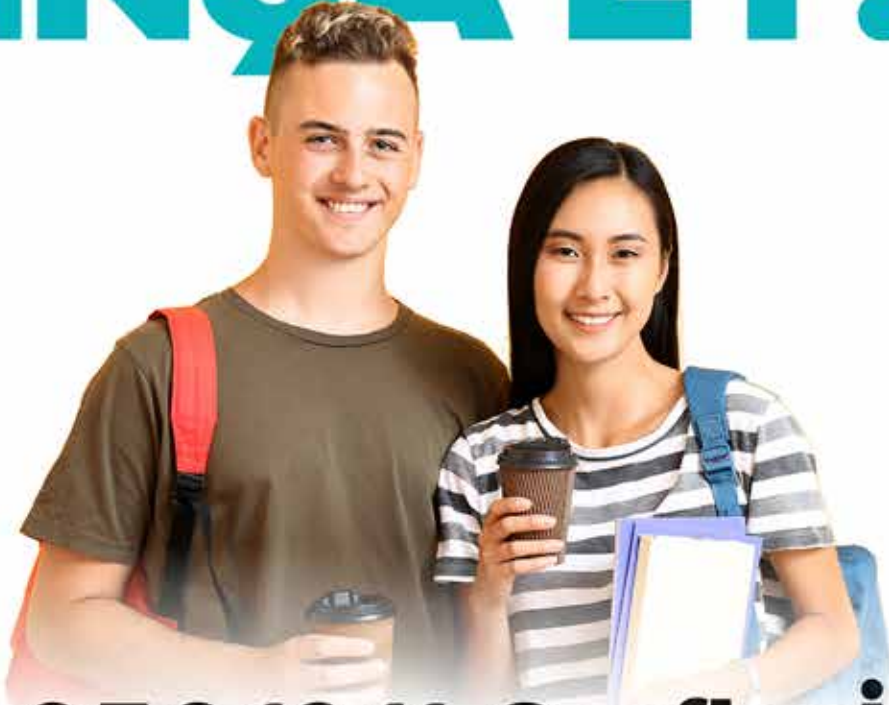


kaogluyapi



Yakut mahallesi Akmesic Cad. BettyLife Konutları
A Blok No:9/E Kocasinan/Kayseri

BİLGİYLE GELECEĞİNİ İNŞA ET!



4,5,6,7,9,10,11. Sınıflar için

ERKEN KAYIT
Fırsatını Kaçırmayın



TURKUAZ
isem akademi

Başvuru Ve Detaylı Bilgi için
turkuazisem.sinavkayit.com
0(352) 320 3201



ARVEN
NİŞANTAŞI-2

*Kayseri'ye attığımız
en isabetli imza: Nişantaşı 2*

İlhamını, Osmanlı padişahlarının, başarılı atışlarını anmak için diktikleri nişan taşlarından aldığımız Nişantaşı projemiz kökleniyor ve 2. Etabı ile şehre yeni bir imza atıyor.

 arven

arvenyapi.com.tr

Keçi yünü katmanlı
Clima Wool Yatak'la
sabahlar güzel başlar.

Son İstikbal teknolojisiyle tasarlanan Clima Wool Yatak,
keçi yünü katmanıyla yazın serin kışın sıcak
tutmaya yardımcı olur.




climawool


UYKU
MİMARİ

 **istikbal** | yatak


Erciyes
HOLDİNG